

## Expande, Explora y Experimenta todo tu potencial

### Bono por Compartir + Bono por Compartir de Afiliado Directo

Vende productos a tus Clientes y desarrolla Afiliados de Marca que hagan lo mismo.

Qué haces	Lo que ganas	
	5-15% Bono por Compartir**	5-15% Bonos por Compartir de Afiliado directo**
<p>Aumenta tu Volumen de Ventas a Clientes Directos (DC-SV)* cada mes + Desarrolla otros Afiliados de Marca</p>	<p>Pagado sobre el Valor Comisionable de Ventas (CSV)† de tus ventas totales de productos a Clientes Directos durante todo el mes</p>	<p>Pagado sobre el Valor Comisionable de Ventas (CSV) de tus ventas totales de productos a Afiliados Directos durante todo el mes</p>
0-499 DC-SV	5%	5% <sup>††</sup>
500-999 DC-SV	7.5%	7.5%
1,000-2,499 DC-SV	10%	10%
2,500-4,999 DC-SV	12.5%	12.5%
5,000+ DC-SV	15%	15%

\*El Volumen de Ventas de Cliente Directo (DC-SV) es la suma de todos los puntos de compras de tus Clientes Directos.

\*\*El 5% de tu Bono por Compartir se calcula diariamente, cualquier Bono por Compartir adicional y/o Bono por Compartir de Afiliado Directo se calcula semanalmente.

†El Valor Comisionable de Ventas es el valor monetario que se establece para cada Producto, utilizado para calcular los Bonos por Compartir, por Compartir de Afiliado Directo, Constructores y de Liderazgo.

††250 DC-SV mínimo requerido para ganar cualquier Bono por Compartir de Afiliados Directos cada mes.

### Bono Constructor

Conviértete en un Representante de Marca y construye un Grupo creciente de Clientes y Afiliados de Marca.

Qué haces	Lo que ganas
<p>Conviértete en un Representante de Marca y aumenta tu Volumen Total de Ventas Grupales (GSV) en un solo mes</p>	<p>5-25% Bono Constructor</p> <p>Pagado cada semana sobre el Valor Comisionable de Ventas (CSV) de cada bloque</p>
1° bloque constructor (500 GSV)	5%
2° Bloque Constructor	5%
3° Bloque Constructor	10%
4-5° Bloque Constructor	15%
6-9° Bloque Constructor	20%
10°+ Bloque Constructor	25%

‡Para mantener tu estatus de Representante de Marca y que recibas el pago de un Bono Constructor, debes completar al menos dos Bloques Constructores (incluyendo 250 puntos de tu propio DC-SV) cada mes.

### Bono por Liderazgo

Sigue haciendo crecer tu Grupo de Clientes y Afiliados de Marca y sé Líder de un Equipo de Representantes de Marca para alcanzar nuevas alturas.

Qué haces		Lo que ganas	
<p>Como Representante de Marca, completa 6 Bloques Constructores cada mes y desarrolla Representantes de Marca G1 + Equipos de Liderazgo con Volumen de Ventas de Equipo de Liderazgo (LTSV)‡‡</p>		<p>5% Bono de Liderazgo</p> <p>Pagado cada mes en todo tu Valor de Ventas Comisionable del Equipo (CSV)</p>	
Representantes de Marca G1	Equipo de Liderazgo	Título	Generaciones pagadas
1	N/A	Socio Oro	5% en tu G1
2	N/A	Socio Lapis	5% en tu G1-G2
3	1 con ≥ 5,000 LTSV	Socio Rubí	5% en tu G1-G3 <sup>‡</sup>
4	1 con ≥ 10,000 LTSV	Director Esmeralda	5% en tu G1-G4 <sup>‡</sup>
5	1 con ≥ 10,000 LTSV 1 con ≥ 20,000 LTSV	Director Diamante	5% en tu G1-G5 <sup>‡</sup>
6	1 con ≥ 10,000 LTSV 1 con ≥ 20,000 LTSV 1 con ≥ 30,000 LTSV	Director Diamante Azul	5% en tu G1-G6 <sup>‡</sup>

‡El Volumen de Ventas del Equipo de Liderazgo es la suma del Volumen de Ventas de tu primera generación hasta tu sexta Generación para un Representante de Marca G1 determinado.

‡‡Para ser elegible para que te paguen sobre una Generación 3-6 no debes estar involucrado en una Actividad de Desarrollo de Negocios en otra Compañía de Ventas Directas.

Generar una compensación como Afiliado de Marca requiere tiempo, esfuerzo y dedicación considerables. El éxito también dependerá de tus aptitudes, talentos y habilidades de liderazgo. No hay garantía de éxito financiero y los resultados variarán ampliamente entre los participantes. En 2022, la compensación mensual promedio por ventas pagada a Afiliados de Marca Activos en los mercados que participaban en el modelo de negocio de Velocity fue de \$94 USD. En el modelo de negocio de Velocity obtuvieron una compensación por ventas en un mes determinado. Consulta en [https://www.nuskin.com/content/nuskin/en\\_US/corporate/compliance-corner/compensation.html](https://www.nuskin.com/content/nuskin/en_US/corporate/compliance-corner/compensation.html) un resumen de la compensación por ventas pagada a todos los niveles dentro de Velocity y una definición de "Afiliados de marca activos".

Debes ser un Representante de Marca y cumplir con ciertas ventas y otros requisitos para recibir Bonos Constructores. En los mercados que participan en el modelo de negocio de Velocity, el Bono Constructor típico pagado mensualmente a todos los Representantes de Marca fue de \$238 y fue de \$408 para los Representantes de Marca que completaron 4+ Bloques Constructores en un mes. En Estados Unidos, aproximadamente 3.6% de los Afiliados de Marca lograron un Bono Constructor en 2022.

Debes ser un Representante de Marca y cumplir con ciertas ventas y otros requisitos para recibir un Bono de Liderazgo. En los mercados que participan en el modelo de negocio de Velocity, el Bono por Liderazgo típico pagado mensualmente a todos los Representantes de Marca fue de \$446 y fue de \$712 para los Representantes de Marca que completaron 6+ Bloques Constructores en un mes. Aproximadamente el 1.3% de los Afiliados de Marca lograron un Bono de Liderazgo en 2022.