

POWER OF ONE



Periodo de incentivos: Marzo-julio 2024

Mercados participantes: Todos excepto las regiones del Sudeste Asiático y el Pacífico, China continental y Ucrania.

Incentivo del Power of One

1. ¿Cuál es el Incentivo del Power of One?

Nuestro Incentivo del Power of One es un interesante programa a corto plazo que ofrece a los Afiliados de Marca nuevos y existentes bonos adicionales por desarrollar sus negocios a través de las ventas a sus Clientes. Este incentivo consta de dos partes:

- El Bono de Venta de Afiliados Nuevos recompensa a los Afiliados de Marca Nuevos por alcanzar importantes logros de ventas a clientes.
- El Bono de Desarrollo de Afiliados Nuevos recompensa a los Afiliados de Marca por ayudar a sus Nuevos Afiliados de Marca Directos a alcanzar importantes logros de ventas a Clientes.

2. ¿El periodo de incentivos de este programa es fijo o está sujeto a cambios?

El Incentivo del Power of One estará vigente desde las 12:00 a.m. del 1 de marzo de 2024 hasta las 11:59 (hora de Utah) del 31 de julio de 2024. Nu Skin se reserva el derecho a modificar o suspender este Incentivo en cualquier momento.

3. ¿Quién es un Nuevo Afiliado de Marca para el incentivo del Power of One?

Un Nuevo Afiliado de Marca es un Afiliado de Marca en sus dos primeros meses, empezando e incluyendo su mes de inscripción, que se inscribió entre el 1 de marzo y el 31 de julio de 2024. Por ejemplo, un Afiliado de Marca que se inscriba el 30 de marzo será considerado Nuevo Afiliado de Marca en marzo y abril de 2024 para efectos de este Incentivo.

4. Si me inscribo en julio, ¿puedo seguir ganando el Bono de Venta de Nuevos Afiliados o el Bono de Desarrollo de Nuevos Afiliados hasta agosto (mis dos primeros meses como Afiliado de Marca)?

No. Los pagos finales de este Incentivo se basarán en el periodo de ventas de julio (se pagarán en agosto).

Bono de Venta de Afiliado Nuevo

1. ¿Qué es el Bono de Venta de Afiliado Nuevo y quién puede ganarlo?

Las Cuentas de Afiliados de Marca nuevos ganarán \$25 (USD) por cada 250 puntos de Volumen de Ventas de Clientes Directos conseguidos en un mes durante el Periodo de Incentivo. Los pagos se efectuarán en tu moneda nacional, equivalente a \$25 (USD) a partir del 1 de marzo de 2024.

2. ¿Cuándo puede un Afiliado de Marca Nuevo ganar el Bono de Venta de Afiliado Nuevo?
Las nuevas cuentas de Afiliado de Marca inscritas entre el 1 de marzo y el 31 de julio de 2024, pueden obtener el Bono de venta de Nuevos Afiliados durante el periodo de incentivos. El último mes para ganar un Bono de Venta de Afiliado Nuevo es julio de 2024 (se paga en agosto de 2024).
3. Si me inscribí en febrero como Afiliado de Marca, ¿puedo seguir ganando el Bono de Venta de Afiliado Nuevo?
No. Este Bono sólo está disponible para nuevos Afiliados de Marca que se inscriban entre el 1 de marzo y el 31 de julio de 2024.
4. ¿Qué es un Cliente Directo?
Un Cliente Directo es un Miembro o Cliente Minorista que compra Productos a un Afiliado de Marca a través de los Sistemas de Nu Skin. Cuando un Miembro o Cliente Minorista compra Productos a través de los sistemas de Nu Skin, el Afiliado de Marca que les vendió el Producto es acreditado por esa venta.
5. ¿Un Afiliado de Marca que patrociné es también mi Cliente Directo?
No. Un Afiliado de Marca no es un Cliente Directo para efectos de este Incentivo.
6. ¿Qué es el Volumen de Ventas de Clientes Directos?
El Volumen de Ventas de Clientes Directos es la suma de todos los puntos de Volumen de Ventas de las ventas de Productos a tus Clientes Directos.
7. Si alcanzo 180 de Volumen de Ventas de Clientes Directos en mi primer mes y 200 de Volumen de Ventas de Clientes Directos en mi segundo mes, ¿podría calificar para el Bono de Venta de Afiliado Nuevo en mi segundo mes?
No. Para poder calificar para el Bono de Venta de Afiliado Nuevo, debes alcanzar al menos 250 puntos de Volumen de Ventas de Cliente Directo en un solo mes.
8. ¿Existe un límite en la cantidad que puedo ganar con el Bono de Ventas de Afiliado Nuevo?
No.
9. Si convierto mi cuenta de Miembro o Cliente Minorista a Afiliado de Marca durante el Periodo de Incentivo, ¿puedo participar en este Incentivo?
Sí.
10. Si era Afiliado de Marca antes de este incentivo y mi cuenta venció, ¿puedo participar en este incentivo si vuelvo a inscribirme como Afiliado de Marca durante el Periodo del Incentivo?
Sí, siempre que estés en buenos términos y tu cuenta haya vencido antes del 1 de marzo de 2024.
11. Si asciendo a Representante de Marca en mis dos primeros meses como Afiliado de Marca Nuevo, ¿puedo seguir ganando el Bono de Ventas de Afiliado Nuevo?
Sí, puedes ganar el Bono de Venta de Afiliado Nuevo durante tus dos primeros meses como Afiliado de Marca Nuevo, independientemente de tu Título.

Bono de Desarrollo de Afiliado Nuevo

1. ¿Qué es el Bono de Desarrollo de Afiliado Nuevo?
Con el Bono de Desarrollo de Afiliado Nuevo, puedes ganar \$25 (USD) adicionales por cada 250 puntos de Volumen de Ventas de Clientes Directos combinados que consigan tus Nuevos Afiliados de Marca Directos en un solo mes. Los pagos se efectuarán en tu moneda nacional, equivalente a \$25 (USD) a partir del 01 de marzo de 2024.

2. ¿Quién puede ganar el Bono de Desarrollo de Afiliado Nuevo?
Las cuentas de Afiliado de Marca nuevas y existentes pueden obtener el Bono de Desarrollo de Afiliado Nuevo cada mes durante el Periodo de Incentivos. El último mes para ganar un Bono de Desarrollo de Afiliados Nuevos es julio de 2024 (se paga en agosto de 2024).

3. ¿Qué es un Afiliado Directo?
La definición de Afiliado Directo es tu Afiliado de Marca de primer nivel.

4. Si mis Nuevos Afiliados de Marca Directos alcanzan 180 puntos de Volumen de Ventas de Clientes Directos combinados en un mes y 200 puntos de Volumen de Ventas de Clientes Directos combinados en otro mes, ¿podré calificar para el Bono de Desarrollo de Afiliado Nuevo?
No. Para poder calificar para el Bono de Desarrollo de Afiliado Nuevo, los Volúmenes Combinados de Ventas de Clientes Directos de todos tus nuevos Afiliados de Marca deben ser de al menos 250 puntos en un solo mes.

5. ¿Tengo que alcanzar mi propio Volumen de Ventas de Clientes Directos de 250 para poder calificar para el Bono de Desarrollo de Afiliado Nuevo?
Sí. Para poder calificar para este Bono, debes alcanzar al menos 250 de Volumen de Ventas de Cliente Directo al mes.

6. Si alcanzo 180 puntos de Volumen de Ventas de Clientes Directos en un mes y 200 puntos de Volumen de Ventas de Clientes Directos en el mes siguiente, ¿podré calificar para el Bono de Desarrollo de Afiliado Nuevo en el segundo mes?
No. Para poder calificar para el Bono de Desarrollo de Afiliado Nuevo, debes alcanzar al menos 250 puntos de Volumen de Ventas de Cliente Directo en un solo mes.

7. Si un Nuevo Afiliado de Marca Directo alcanza 180 de Volumen de Ventas de Cliente Directo en un mes y otro alcanza 200 Volumen de Ventas de Cliente Directo en el mismo mes, ¿podré calificar el Bono de Desarrollo de Afiliado Nuevo?
Sí. El Volumen de Ventas de Cliente Directo combinado de todos tus Nuevos Afiliados de Marca Directos cuenta para el Bono de Desarrollo de Afiliado Nuevo.

8. ¿Existe un límite en la cantidad que puedo ganar con el Bono de Desarrollo de Afiliado Nuevo?
No. No existe un límite con este Bono.

9. ¿Existe algún límite en el Volumen de Ventas que puedo contabilizar de cualquiera de mis Nuevos Afiliados de Marca Directos para el Bono de Desarrollo de Afiliado Nuevo?
No.

Los pagos se realizarán en su moneda local, equivalente a \$25 USD a partir del 1 de marzo de 2024.

USD	AR	CL	CO	MX	PE
\$25	20,000	22,250	101,000	430	95