

CÍRCULO DE EXCELENCIA

Los miembros del Círculo de Excelencia son Cuentas de Afiliados de Marca que han logrado los siguientes niveles de compensación de ventas de por vida:

Círculo de Excelencia I	\$1,000,000 de dólares
Círculo de Excelencia II	\$5,000,000 de dólares
Círculo de Excelencia III	\$10,000,000 de dólares
Círculo de Excelencia IV	\$20,000,000 de dólares

La compensación de ventas de por vida de una Cuenta de Afiliado de Marca fusionada se basa en la compensación de ventas anterior más alta de las Cuentas de Afiliado de Marca al momento de la fusión, si todas las partes siguen participando en la Cuenta de Afiliado de Marca, más la compensación de ventas subsecuente de la Cuenta de Afiliado de Marca fusionada. El reconocimiento de una Cuenta de Afiliado de Marca como un Miembro del Círculo de Excelencia no implica que cada participante en la Cuenta de Afiliado de Marca haya logrado por separado el nivel de compensación de ventas reconocido.

Generar una compensación significativa como Afiliado de Marca requiere tiempo, esfuerzo y compromiso considerables. No hay garantías de éxito financiero y los resultados varían ampliamente entre los participantes. En [2017], la compensación de ventas promedio pagada a los Afiliados de Marca Activos de [Estados Unidos] cada mes fue de [\$151 dólares]. Menos del 0.01% de lo Afiliados de Marca se han convertido en miembros del Círculo de Excelencia. A continuación, se muestra un resumen completo de la compensación de ventas pagada en todos los niveles dentro de nuestro Plan de Compensación de Ventas. El negocio de Nu Skin en China Continental funciona con un modelo de negocio separado y diferente y no participa en nuestro Plan de Compensación de Ventas.