

# PROGRAMA TEAM ELITE PLATINUM 2022

## PARA EL VIAJE TEAM ELITE 2023

El Programa Team Elite Platinum de 2022 (en lo sucesivo "Programa") tiene como objetivo promover el crecimiento sostenible y a largo plazo a través de las ventas a los consumidores. Este programa está regulado por las siguientes reglas (en lo sucesivo, "Reglas de Calificación"). Estas Reglas de Calificación son aplicables para todos los mercados, excepto para los negocios en China Continental, que no participa en el Plan de Compensación de Ventas Global de Nu Skin y funciona con un modelo de negocios diferente.

### BENEFICIOS DE TEAM ELITE PLATINUM (sujetos a los términos y condiciones a continuación)

- Reconocimiento en eventos de mercado, regionales y globales
- Todos los Team Elite actuales— Reconocimiento en el Muro de la Fama Regional y Corporativa durante dos años
- Pin/título de Team Elite Platinum
- Experiencias y regalos exclusivos para Team Elite Platinum\*

\*Los detalles sobre las experiencias y regalos exclusivos de Team Elite se anunciarán en una fecha posterior.

### CALIFICACIÓN DE TEAM ELITE PLATINUM

#### PERIODO DE CALIFICACIÓN: DEL 1 DE ENERO DE 2022 AL 31 DE DICIEMBRE DE 2022

1. Cumple con todos los requisitos para asistir al Viaje de Team Elite 2025. Consulta el Programa de Viaje Team Elite 2022 para obtener más información.
2. Alcanza 2,500,000 de Volumen de Ventas Organizacional del 1 de enero de 2022 al 31 de diciembre de 2022.\*\*
3. Alcanza el siguiente Volumen de Ventas Organizacional incremental del 1 de enero de 2022 al 31 de diciembre de 2022 en comparación con tu Volumen de Ventas Organizacional anual del 2021:
  - 1 estrella: más de 500,000
  - 2 estrellas: más de 1,000,000
  - 3 estrellas: más de 1,500,000
  - 4 estrellas: más de 2,000,000

**IMPORTANTE:** Únicamente para los fines del requisito del punto número 3, sólo podrás contar un crecimiento máximo de 1,000,000 de Volumen de Ventas Organizacional para cada Equipos de Liderazgo.

4. Logra lo siguiente en diciembre de 2022 y mantén estos requisitos nuevamente de enero a marzo de 2023:

#### Antes de Velocity

†15 Representantes de marca de G1 calificados

#### Velocity

6 Representantes de Marca de G1

4 Equipos de Liderazgo:

- 1 con 10,000 o más de Volumen de Ventas de Equipos de Liderazgo
- 1 con 20,000 o más de Volumen de Ventas de Equipos de Liderazgo
- 1 con 30,000 o más de Volumen de ventas de Equipos de Liderazgo
- 1 con 40,000 o más de Volumen de ventas de Equipos de Liderazgo

5. Lograr 1 Equipo de Liderazgo Incremental (con Volumen de 10,000 o más) en diciembre de 2022 en comparación con tu número total de Equipos de Liderazgo de diciembre de 2021 (Ver la tabla a continuación para consultar los requisitos)

\*\* Para los propósitos de estas Reglas de Calificación, el Volumen de Ventas Organizacional es la suma del Volumen de Ventas mensuales de tu Grupo, los Grupos de tus Representantes de Marca G1 – G6, el G6 de tu Posición de Constructor de Negocios y el G6 de tu Posición de Constructor de Negocio de Team Elite para cada mes de 2022. El VVO anual se calcula sumando el VVO durante los 12 meses del 2022.

†Un Representante de Marca G1 Calificado es (1) un Representante de Marca G1 o (2) un Representante de Marca que desciende (un Representante de Marca que no pudo cumplir con los requisitos durante el mes) que tiene un Representante de Marca en su organización, incluyendo un Representante de Marca que usa Bloques Flexibles.

## TÉRMINOS Y CONDICIONES

Reconoces y estás de acuerdo que tu participación en el Programa de Team Elite Platinum implica el total y completo acuerdo con las Reglas de Calificación, incluyendo estos términos y condiciones.

1. Cualquier Afiliado de Marca que haya cumplido es elegible para intentar calificar con este Programa Team Elite Platinum. Cualquier Afiliado de Marca que infrinja los términos y condiciones de su contrato de Afiliado de Marca, las políticas y procedimientos de Nu Skin, el Plan de Compensación de Ventas de Nu Skin (colectivamente, los "documentos reguladores"), o estas reglas de calificación pueden ser considerados no elegibles. La elegibilidad para los beneficios de Team Elite Platinum se basa en cumplir con todos los requisitos de los Documentos que regulan, incluyendo todos los requisitos de ventas al consumidor mensuales. Como condición para participar en cualquier viaje o beneficio, debes aceptar regirte por los documentos rectores que estén en vigor.
2. Sólo los Afiliados de Marca que cumplan con los requisitos de calificación establecidos en estas Reglas de calificación (en lo sucesivo los "Participantes") serán elegibles para recibir los beneficios. La Compañía se reserva el derecho de realizar auditorías y evaluar la validez de una Cuenta de Afiliado de Marca y su volumen de ventas relacionado. Cualquier cuenta de Afiliado de Marca del participante que se estableció en incumplimiento de los requisitos establecidos en los documentos rectores se considerará sin validez y puede generar una acción disciplinaria. Queda estrictamente prohibido que los afiliados de marca usen números de identificación falsos, nombres falsos o cuentas falsas; que compren productos adicionales para mantener o lograr un título; que usen alguna forma de manipulación que infrinja las disposiciones legales aplicables, los términos y condiciones de los documentos rectores, o su objetivo e intención; o que inciten a otros a que realicen alguna acción prohibida.
3. La Compañía se reserva el derecho de (i) modificar o dar por terminado el Programa Team Elite Platinum o (ii) modificar las Reglas de Calificación en cualquier momento a entera discreción de la Compañía.
4. En caso de que la Compañía determine que ocurrió algún incumplimiento de los Documentos que regulan o las Reglas de Calificación, la Compañía puede, a su entera discreción, negar el reconocimiento o los beneficios (o recuperar los beneficios ya proporcionados), tomar cualquier acción prevista en los Documentos que regulan y las leyes aplicables, y buscar recuperar cualquier gasto u otros costos asociados con los beneficios del Team Elite Platinum, o cualquier otro costo incurrido por la Compañía como resultado del incumplimiento, incluyendo la retención de la compensación por ventas futuras.
5. Cualquier Equipo de Liderazgo en tu Posición de Constructor de Negocios y la Posición de Constructor del Director Presidencial contará como tus Equipos de Liderazgo.
6. El significado de los términos en mayúscula que no se definen en estas Reglas de calificación puede encontrarse en los Documentos que regulan. Para los efectos de estas reglas de calificación, "compañía" se refiere a Nu Skin International, Inc., y sus afiliados.
7. La Compañía también se reserva el derecho de modificar cualquiera de los beneficios descritos o sustituir otros beneficios por aquellos identificados en cualquier momento y a su entera discreción.
8. No puedes transferir ni vender ninguna parte de la calificación para participar, y aceptas indemnizar, defender y eximir de responsabilidad a la Compañía, sus agentes, funcionarios, directores y empleados de todas y cada una de las demandas, acciones y pérdidas de terceros, daños, responsabilidades, juicios, subvenciones, costos y gastos (incluyendo los honorarios de los abogados) que surjan de cualquier incumplimiento de los Términos y Condiciones, los Documentos que regulan o las Reglas de calificación.
9. En caso de que Nu Skin determine, a su entero criterio, que no es práctico continuar con el viaje de Team Elite por cualquier motivo (incluyendo, sin limitarse a, pandemias, restricciones de viaje, problemas de seguridad, condiciones climáticas o cualquier otra condición o evento), Nu Skin puede cancelar el viaje. En tal caso, Nu Skin no tendrá ninguna responsabilidad por tal cancelación. Nu Skin no será responsable, y no reembolsará, ningún costo o gasto o responsabilidad en que hayas incurrido en relación con el viaje planificado, incluyendo los cargos por cancelación, costos de viaje, etc. La única obligación de Nu Skin será hacer todo lo posible para ofrecer un regalo o viaje de reemplazo, que no excederá el costo estimado por cada Participante del viaje original, menos los costos de planificación del evento, tarifas de cancelación, impuestos y otros gastos incurridos en relación con el viaje original planeado o su cancelación.

TABLA DE EQUIPO DE LIDERAZGO INCREMENTAL		
Si es el 31 de diciembre de 2021		Entonces, será necesario para el 31 de diciembre de 2022
	ANTES DE VELOCITY	VELOCITY
Menos de 4 Equipos de Liderazgo	<p>Por lo menos 1 Equipo de Liderazgo más que el número de Equipos al 31 de diciembre de 2021.</p> <p>Cada uno con Volumen de Ventas de Equipo de Liderazgo de 10,000 o más</p>	<p>4 o más Equipos de Liderazgo</p> <p>1 o más con 10,000 o más de Volumen de Ventas</p> <p>1 con 20,000 o más de Volumen de Ventas</p> <p>1 con 30,000 o más de Volumen de Ventas</p> <p>1 con 40,000 o más de Volumen de Ventas</p>
4 o más Equipos de Liderazgo	<p>Por lo menos 1 Equipo de Liderazgo más que el número de Equipos al 31 de diciembre de 2021.</p> <p>Cada uno con Volumen de Ventas de Equipo de Liderazgo de 10,000 o más</p>	<p>Por lo menos 1 Equipo de Liderazgo más que el número de Equipos al 31 de diciembre de 2021.</p> <p>2 o más con 10,000 o más de Volumen de Ventas</p> <p>1 con 20,000 o más de Volumen de Ventas</p> <p>1 con 30,000 o más de Volumen de Ventas</p> <p>1 con 40,000 o más de Volumen de Ventas</p>