

CARTA DE INTENCIÓN- MÉXICO

POR FAVOR, ESCRIBE EN LETRA DE MOLDE O MÁQUINA CON UN BOLÍGRAFO DE TINTA OSCURA. ESTE FORMULARIO TAMBIÉN PUEDE ENVIARSE EN LÍNEA.

Nu Skin, 75 West Center, Provo, Utah, 84601

Felicidades por comprometerte a convertirte en un Representante de Marca con Nu Skin. Cumplir con este compromiso te permitirá aprovechar al máximo tu Plan de Desempeño de Ventas Velocity EX con la oportunidad de poder ganar Bonos como el Bono Constructor y de Liderazgo, además de los Bonos por Compartir, Bonos Minoristas y Bonos por Compartir de Afiliado Directo. Si tienes alguna pregunta sobre este formulario, ponte en contacto con el Soporte de Afiliado de Marca en el +52 558 897 0169.				
	Yo,	, ID de Afiliado de Ma	arca .	
	Nombre (Iniciales de apellido, primer nombre y segundo nombre)	, ,,	Número de identificación del Afiliado de Marca	
	presento mi Carta de Intención que indica mi deseo de calificar como Representante de Marca. Certifico por medio de la presente que todos los productos adquiridos por mí son para uso personal o reventa, y que por lo menos el 80% de cualquier compra previa (si corresponde) ha sido utilizado o revendido.			
Para poder ser Representante de Marca, entiendo que tendré que cumplir los requisitos de Calificación y Mantenimiento de Representante de Marca que se detallan a continuación.				
Requisitos de Calificación para Representante de Marca				
	Firma y envía por correo esta Carta de Intención (LOI) a la dirección indicada a continuación o envíala en línea a través de V&G o Nu Skin Stela Completa un Volumen de Ventas Grupal de 2000 (incluyendo 500 puntos de tu propio de Volumen Ventas de Cliente Directo) durante el Periodo de Calificación. Si decides cumplir con los requisitos en un periodo de dos meses, deberás completar al menos 1000 de Volumen de Ventas Grupales (incluyendo 250 puntos de tu propio Volumen de Ventas de Cliente Directo) cada mes.			
Completa estos requisitos y te convertirás en Representante de Marca en el siguiente periodo semanal. Para continuar como Representante de Marca, debes cumplir con el Mantenimiento de Representante de Marca (Volumen de Ventas Grupal de 1000, incluyendo 250 puntos de tu propio Volumen de Ventas de Cliente Directo) cada mes.				
Para obtener más información sobre la calificación y el mantenimiento de los Representantes de Marca, consulta el Plan de Rendimiento de Ventas Velocity EX en nuskin.com, cuyos términos se incorporan al presente documento como referencia.				
	Firma del Solicitante Principal		Fecha (dd/mm/aaaa)	
	Firma del Solicitante Secundario		Fecha (dd/mm/aaaa)	
	Calle Ciudad	Estado/Provincia C.P./Código Postal	Teléfono (
	r favor, presenta tu Carta de Intención antes del último día del mes en que deseas iniciar tu calificación. Puedes presentar este cumento en línea o enviarlo por correo a la siguiente dirección:			
A la atención de: CMS, Nu Skin, Letter of Intent, 75 West Center, Provo, UT, 84601				
	Me gustaría comenzar mi proceso de calificación en el mes de:	Fecha (dd/mm/aaaa)		
	Me gustaría recibir confirmación por correo electrónico de que mi LOI ha sido recibida en:	Correo electrónico		

No existen requisitos de compra de productos para convertirse en Afiliado de Marca. Todas las compras de productos son opcionales. Nu Skin no paga ningún Bono únicamente por reclutar Afiliados de Marca. Los Bonos sólo se pagan cuando se venden Productos.

Para poder calificar para cualquier Título o Bono, debes cumplir con todos los requisitos del Plan de Rendimiento de Ventas Velocity EX, incluyendo las ventas a Clientes Directos. Para obtener un resumen completo del Plan de Rendimiento de Ventas Velocity EX, ponte en contacto con la compañía al +52 558 897 0169 o visita www.nuskin.com.

Todos los Representantes de Marca deben crear organizaciones de ventas sanas mediante el desarrollo de Clientes Minoristas y Miembros.