

# *VELOCITY*

*BY NU SKIN®*

*Effective June, 1 2018*  
*US & CA Markets V1.5*

# Mục lục

VELOCITY .....	4
CHIA SẺ.....	6
XÂY DỰNG .....	8
DẪN DẮT.....	14
CHÚ THÍCH .....	20
THÔNG TIN QUAN TRỌNG KHÁC.....	22



# CUỘC SỐNG CỦA BẠN, KINH DOANH CỦA BẠN, THEO CÁCH CỦA BẠN

Chào mừng bạn đến với Velocity của Nu Skin™ — một chương trình trả thưởng hiệu quả cung cấp các tùy chọn linh hoạt để phù hợp với phong cách sống của bạn, mang lại những phần thưởng nhanh chóng giúp bạn có động lực thúc đẩy xây dựng tương lai theo cách của mình.

Bạn muốn kiếm thêm một số tiền bằng việc chia sẻ Sản phẩm yêu thích của mình với bạn bè? Có lẽ bạn mơ ước trở thành người chủ của riêng mình? Bất kể mục tiêu của bạn là gì, hành trình Nu Skin của bạn sẽ rõ ràng riêng biệt. Đó là lý do tại sao với Velocity, bạn chọn con đường và tốc độ của riêng mình.

## **LINH HOẠT**

Với khả năng linh hoạt để Bán lẻ, Chia sẻ, Xây dựng và Dẫn dắt, Velocity giúp bạn sống một cuộc sống theo các điều khoản của riêng mình — nơi bạn có thể đặt giờ giấc riêng và làm việc theo hướng mong muốn cụ thể của mình.

## **NHANH**

Velocity trả tiền cho bạn một cách nhanh chóng bất cứ khi nào bạn bán Sản phẩm. Bạn có thể nhận tiền thưởng hàng ngày, hàng tuần và hàng tháng để cả bạn và những người bạn mang đến Nu Skin đều nhận được những phần thưởng nhanh.

## **SỰ THÀNH TOÀN**

Velocity thưởng cho bạn cho công việc khó khăn của bạn với tiền thưởng hào phóng, thanh toán kịp thời, sự công nhận đáng kinh ngạc, và những ưu đãi khác. Có nhiều cách để thành công - đó là cuộc sống của bạn, kinh doanh của bạn, theo cách của bạn.

Và phần tốt nhất? Bắt đầu đơn giản và miễn phí. Tiếp tục đọc để tìm hiểu cách thức!



## CHIA SẺ

Quý vị muốn giữ mọi thứ thật đơn giản và được thêm một số tiền mặt hàng ngày? Hãy tự mình bán những Sản phẩm tuyệt vời của chúng tôi hoặc để chúng tôi xử lý các chi tiết! Doanh số bán lẻ thông qua hệ thống của chúng tôi sẽ cho quý vị nhận được một khoản tiền thưởng bán lẻ. Các giao dịch mua bán này và tất cả các giao dịch mua khác của Khách hàng đã đăng ký của quý vị cũng sẽ mang lại cho quý vị phần tiền thưởng Chia sẻ ngọt ngào.

## XÂY DỰNG

Có những người bạn yêu thích chia sẻ Sản phẩm tuyệt vời và kết nối với những người khác nhiều như bạn? Hãy xây dựng một nhóm những người có kinh nghiệm cùng chí hướng và làm việc cùng nhau để đạt được những mục tiêu của mình! Tiền thưởng xây dựng hàng tuần của Velocity bắt đầu ở mức 5% và có thể đạt tới 40% giá trị doanh thu của việc bán Sản phẩm trên một số điểm chuẩn nhất định.

## DẪN DẮT

Bạn muốn nâng tầm cuộc chơi của mình và thực sự cất cánh với Velocity? Bằng cách dẫn dắt những người khác khi họ phát triển các doanh nghiệp của riêng mình thành công, bạn có thể hưởng Tiền thưởng Dẫn dắt hàng tháng tối đa 5% giá trị được hoa hồng cho mỗi lần bán Sản phẩm mà đội của bạn thực hiện. Bạn đã sẵn sàng xây dựng doanh nghiệp của bạn theo cách của mình? Hãy cùng khám phá cách mà Velocity trả tiền cho bạn.

Các thuật ngữ viết hoa đậm được xác định thêm trong Bảng thuật ngữ.

Đây là cuộc sống của bạn, vậy tại sao không sống theo cách bạn muốn và kiếm tiền khi bạn làm điều đó? Velocity mang lại cho bạn cơ hội kiếm tiền bằng cách làm điều gì đó mà bạn đã tận hưởng — chia sẻ Sản phẩm tuyệt vời với những người xung quanh mình.

## CÁCH THỨC HOẠT ĐỘNG

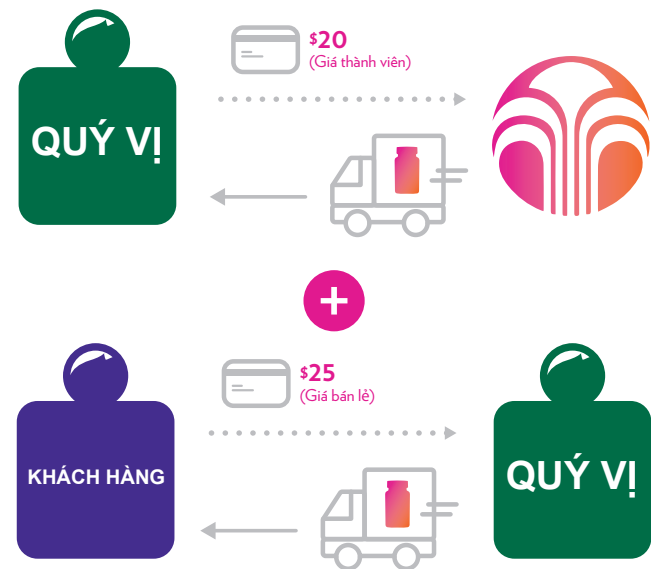
Làm những gì bạn làm tốt nhất và chúng tôi sẽ xử lý phần còn lại. Là một người Liên kết thương hiệu, bạn có thể bán Sản phẩm bằng cách sử dụng trang web hoặc ứng dụng của chúng tôi, qua các mạng xã hội ưa thích của bạn hoặc thông qua các ưu đãi cá nhân. Mỗi khi Khách hàng bán lẻ, Thành viên, người Liên kết thương hiệu hoặc Nhà lãnh đạo bán hàng đủ điều kiện mà bạn đăng ký mua hàng trực tiếp từ Nu Skin, bạn sẽ kiếm được Tiền thưởng chia sẻ.

Thật đơn giản, phải không?

Note: Khi bạn mua Sản phẩm từ Nu Skin, Tiền thưởng chia sẻ sẽ được trả cho người Liên kết thương hiệu đã đăng ký cho bạn. Các nhà lãnh đạo bán hàng sẽ giữ phần tiền thưởng chia sẻ khi mua hàng cá nhân của họ.

### Lợi nhuận bán lẻ

**Lợi nhuận bán lẻ** là sự khác biệt giữa những chi phí của quý vị (bao gồm Giá thành viên, thuế, giao hàng, v.v.) và giá quý vị bán Sản phẩm. Quý vị xử lý tất cả Lợi nhuận bán lẻ nhận được bên ngoài hệ thống của Nu Skin.



**\$5 LỢI NHUẬN BÁN LẺ**

CHIA SẺ

# TRẢ MỖI NGÀY

## Tiền thưởng bán lẻ

Quý vị có thể nhận được **Tiền thưởng bán lẻ** bằng sự chênh lệch giữa Giá thành viên và giá mà Khách hàng bán lẻ của quý vị thanh toán (không bao gồm chi phí vận chuyển và thuế) khi họ mua Sản phẩm trực tiếp từ Nu Skin.



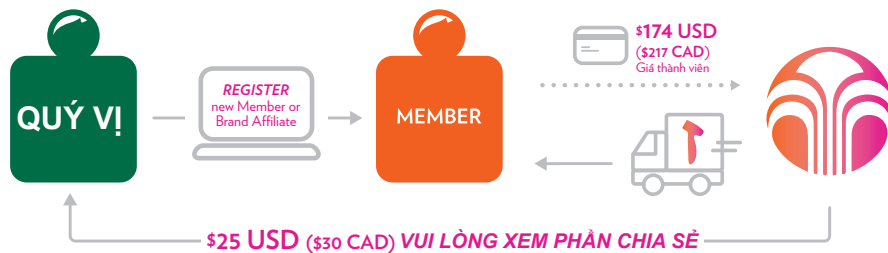
## NHẬN MỖI NGÀY

Những phần tiền thưởng chia sẻ và Tiền thưởng Bán lẻ thông thường sẽ được phản ánh trong **Tài khoản Velocity** của quý vị trong vòng 1 ngày làm việc.

## PHẦN TIỀN THƯỞNG CHIA SẺ

Hãy tận hưởng phần thưởng Chia sẻ trên hầu hết các Sản phẩm thường nằm trong khoảng từ 5% đến 20% (hoặc hơn) trên các Sản phẩm do Khách hàng đã đăng ký của bạn mua (trừ Người lãnh đạo bán hàng) trực tiếp từ Nu Skin. Hãy liên hệ với thị trường của bạn hoặc người liên kết thương hiệu để biết về giá sản phẩm cụ thể, chi tiết về phần thưởng Chia sẻ có thể áp dụng và thông tin khác.

Những phần tiền thưởng Chia sẻ được giảm theo tỷ lệ phần trăm tương tự như giá sản phẩm được chiết khấu trong các chương trình khuyến mãi, trừ khi theo những chi tiết khác tùy thị trường.

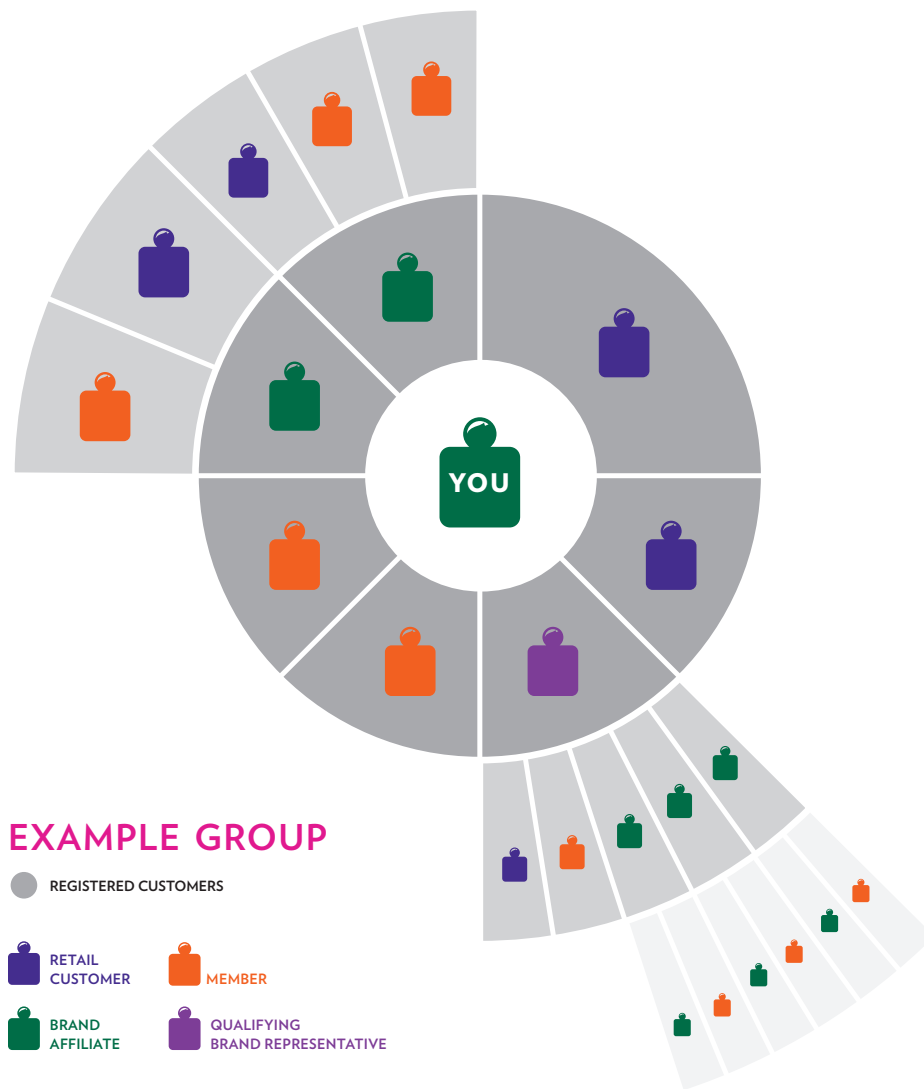


# XÂY DỰNG

Khi quý vị đã sẵn sàng xây dựng doanh nghiệp của mình, quý vị đã có Nu Skin đứng phía sau. Velocity giúp thúc đẩy quý vị tiến lên và kích thích niềm đam mê của quý vị!

## CÁCH THỨC HOẠT ĐỘNG

Velocity giữ công việc siêng năng của bạn được sắp đặt bằng cách sử dụng một hệ thống khối đơn giản để thể hiện Khối lượng bán hàng. Các khối này cũng được sử dụng để giúp xác định tiến độ và việc thanh toán của bạn. Về cơ bản, các khối giúp việc hiểu rõ và sắp đặt doanh nghiệp của bạn dễ dàng hơn và hiệu quả hơn cho bạn và Nhóm bán hàng của bạn (bạn và tất cả Khách hàng bán lẻ, Thành viên, người liên kết thương hiệu và Nhà lãnh đạo bán hàng đủ điều kiện).





## CÁC KHỐI

Ngay cả với những bảng tính và ứng dụng, việc quản lý doanh nghiệp đang bùng nổ có thể vẫn gặp khó khăn. Để đơn giản hóa mọi thứ, chúng tôi sắp xếp việc Bán sản phẩm của bạn thành các phần kích thước nhỏ được gọi là khối. Có hai loại khối — Khối xây dựng (Building Blocks) và khối chia sẻ (Sharing Blocks). Mỗi khối xây dựng đại diện cho 500 điểm Khối lượng bán hàng đến từ nhóm của bạn. Khối Chia sẻ đồng thời cũng là khối xây dựng, nhưng chỉ tính những phần mua hàng được thực hiện bởi Khách hàng bán lẻ, Thành viên, người liên kết thương hiệu và Nhà lãnh đạo bán hàng đang đạt chuẩn mà bạn đăng ký cá nhân.

Các khối được thiết lập lại mỗi tháng theo lịch, vì vậy việc theo dõi doanh số hàng tháng của bạn dễ dàng và đơn giản hơn bao giờ hết!

## KHỐI XÂY DỰNG KHỐI CHIA SẺ



## VIỆC ĐẠT CHUẨN

Xây dựng doanh nghiệp của bạn thành điều lớn hơn và tốt hơn là tuyệt vời, nhưng không dễ dàng. Chúng tôi giúp bạn theo dõi tiến trình cá nhân của mình để trở thành Người lãnh đạo bán hàng bằng cách sử dụng một hệ thống đơn giản mà chúng tôi gọi là quá trình đạt chuẩn.

**Bước 1:** Để bắt đầu, bạn cần phát triển một Nhóm mạnh và sau đó gửi Thư mục tiêu (LOI) cho Nu Skin. Khi bạn đã thiết lập xong, chúng tôi sẽ cung cấp cho bạn một danh hiệu đặc biệt để đi cùng với trách nhiệm mới của bạn — Lãnh đạo bán hàng đang đạt chuẩn

**Bước 2:** Quá trình đạt chuẩn hướng dẫn bạn tạo loại cơ sở khách hàng sẽ giúp bạn thành công hàng tháng với tư cách là Trưởng nhóm bán hàng. Bạn cam kết hoàn thành 12 Khối Xây dựng, với ít nhất 4 trong số này cũng là Khối Chia sẻ, trong vòng 6 tháng liên tục.

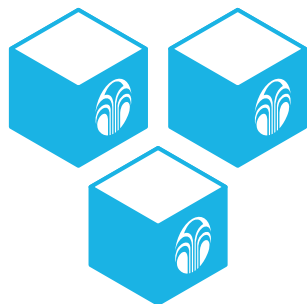
**Bước 3:** Mỗi tháng của quá trình đạt chuẩn theo lịch, bạn phải hoàn thành ít nhất 2 Khối Xây dựng để tiếp tục việc đạt chuẩn.

Lưu ý: Các nhà lãnh đạo bán hàng đang đạt chuẩn được chuyển lên Người lãnh đạo bán hàng gần nhất sau khi hoàn thành Việc đạt chuẩn. Hãy đảm bảo bạn hoàn thành tháng Đủ điều kiện đầu tiên của mình trong cùng một tháng hoặc sớm hơn tháng mà bất kỳ ai trong Nhóm của bạn tự hoàn thành Việc đạt chuẩn để giữ họ trong Đội của bạn.

Các nhà lãnh đạo bán hàng đang đạt chuẩn đã bỏ lỡ các yêu cầu đạt chuẩn liên tục của tháng hoặc không hoàn thành Việc đạt chuẩn trong 6 tháng, sẽ cần gửi Thư mục tiêu mới và bắt đầu lại Quá trình đạt chuẩn.

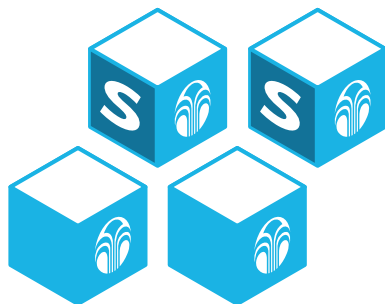
## VÍ DỤ VỀ VIỆC ĐẠT CHUẨN

### THÁNG 1



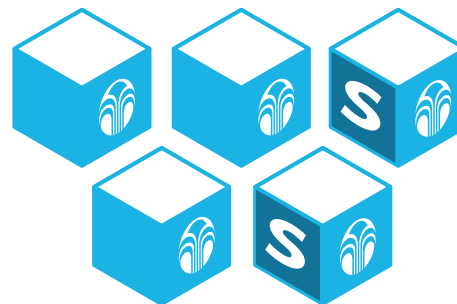
3 KHỐI XÂY DỰNG

### THÁNG 2



4 KHỐI XÂY DỰNG  
(2 KHỐI CHIA SẼ)

### THÁNG 3



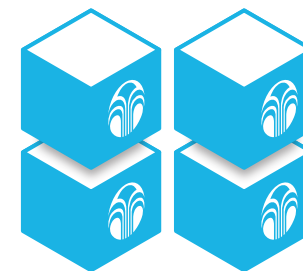
5 KHỐI XÂY DỰNG  
(2 KHỐI CHIA SẼ)

## HÃY TRỞ THÀNH NGƯỜI ĐẠI DIỆN THƯƠNG HIỆU!

Ngay khi quý vị hoàn thành việc đạt chuẩn, quý vị sẽ trở thành người Đại diện thương hiệu vào đầu chu kỳ hàng tuần tiếp theo. Sau đó, quý vị có thể bắt đầu kiếm được Tiền thưởng xây dựng hàng tuần khởi đầu ở mức 5% và có thể đạt tới 40% giá trị doanh thu của doanh số bán sản phẩm trong Nhóm của quý vị.

Từ đó trở đi, để duy trì danh hiệu người Đại diện thương hiệu, quý vị cần hoàn thành 4 Khối Xây dựng mới mỗi tháng (hoặc sử dụng tối đa 3 Khối Flex, như được giải thích thêm trong Bảng chú giải thuật ngữ và những chi tiết bổ sung)

## SỰ DUY TRÌ MỖI THÁNG



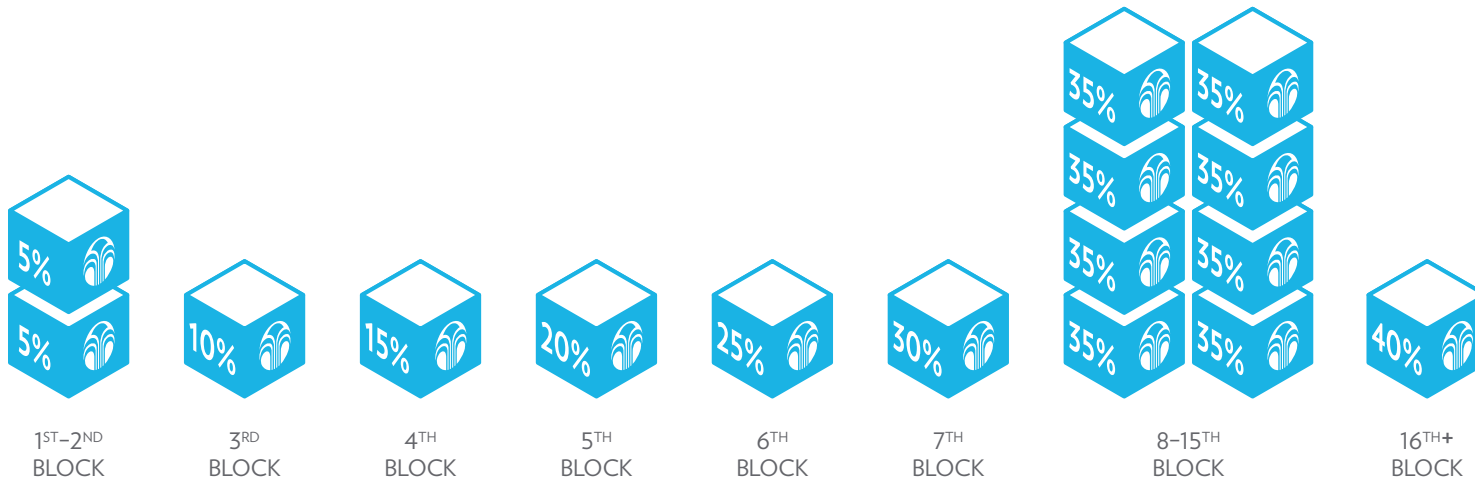
4 KHỐI XÂY DỰNG

# TRẢ MỖI TUẦN

## PHẦN THƯỞNG XÂY DỰNG

Nhận tiền thưởng theo quy mô bắt đầu từ 5% trên Giá trị hoa hồng từ doanh thu (CSV)\* của Khối xây dựng đầu tiên của bạn và trả dài tới 40% trên khối xây dựng thứ 16 của bạn và hơn thế nữa. Bạn được thanh toán trên CSV của từng Khối xây dựng riêng lẻ. Mỗi Khối xây dựng được thanh toán theo tỷ lệ phần trăm chỉ liên quan đến Khối Xây dựng đó, như được minh họa trong biểu đồ bên dưới.

Nếu bạn hoàn thành 4 Khối Xây dựng trở lên (ngoại trừ khối Flex) trong một tháng, bạn cũng sẽ được trả tiền thưởng xây dựng cho bất kỳ Khối Xây dựng chưa hoàn thành nào vào cuối Tháng. Khối xây dựng chưa hoàn thành được thanh toán theo số tiền phần trăm của Khối xây dựng hoàn thành cuối cùng. Ví dụ: nếu bạn đã hoàn thành 6 khối và một phần của khối 7 trong 1 tháng, bạn sẽ được trả 25% tiền thưởng xây dựng trên CSV của phần không đầy đủ của khối thứ 7 của bạn.



\* **GIÁ TRỊ HOA HỒNG BÁN HÀNG (CSV)** —Giá trị tiền tệ, được liên kết với mỗi Sản phẩm, được sử dụng để xác định Tiền thưởng xây dựng và Tiền thưởng dẫn dắt. CSV cho mỗi Sản phẩm có thể thay đổi theo thời gian. Hãy liên hệ với thị trường của quý vị hoặc Liên kết thương hiệu được giới thiệu để biết giá cụ thể cho sản phẩm, những Chi tiết về tiền thưởng chia sẻ, Giá trị Hoa hồng bán hàng và thông tin chính sách trả thưởng khác.

Ví dụ: một cá nhân đã hoàn thành 4 Khối Xây dựng trong một tháng do đó sẽ kiếm được 5% trên CSV của Khối xây dựng 1, 5% trên CSV của khối xây dựng thứ 2, 10% trên CSV của khối xây dựng thứ 3, và 15% trên CSV của Khối xây dựng thứ 4 mà họ đã hoàn thành. Khối lượng CSV và Khối lượng bán hàng của khối nói chung không bằng nhau.

## NHẬN ĐƯỢC MỖI TUẦN

Bốn lần một tháng, chúng tôi sẽ trả cho quý vị một khoản Tiền thưởng Xây dựng cho bất kỳ Khối Xây dựng mới hoàn thành nào. Chúng tôi tính toán khoản tiền của quý vị dựa trên doanh số bán hàng thông qua ngày 7, 14, 21 và ngày cuối cùng của mỗi tháng theo lịch, do đó quý vị không phải đợi đến cuối tháng để được thanh toán. Tiền thưởng của quý vị nói chung sẽ được phản ánh trong Tài khoản Velocity của mình trong vòng 1 ngày làm việc và sau đó tự động được chuyển sang tổ chức tài chính mà quý vị chọn.

### LỊCH TRẢ THƯỞNG HÀNG TUẦN



NHỮNG KHOẢN TIỀN THƯỞNG ĐƯỢC TÍNH VÀO NGÀY 8TH, 15TH, 22ND VÀ NGÀY ĐẦU TIÊN CỦA THÁNG TIẾP THEO, THEO GIỜ CHUẨN MIỀN NÚI (UTC-7)





# DẪN DẮT

*Trả thưởng rõ ràng và là một lực lượng làm vì những điều tốt đẹp, tất cả đều là Nu Skin. Đó là lý do tại sao một phần nhiệm vụ của chúng tôi là trao quyền cho mọi người trên khắp thế giới cải thiện tương lai của chính họ và của người khác. Với một chương trình lãnh đạo mạnh mẽ và đầy đủ, chúng tôi thường cho những người giúp đồng đội đạt được mục tiêu của họ.*

## CÁCH THỨC HOẠT ĐỘNG

### GIÚP NGƯỜI KHÁC PHÁT TRIỂN

Dẫn dắt được xây dựng dựa trên một khái niệm chính: kiếm được nhiều tiền hơn bằng cách giúp những người khác thành công. Điều đó bắt đầu với việc dẫn dắt người khác trở thành người Đại diện thương hiệu. Chúng tôi sẽ thưởng cho quý vị một khoản tiền thưởng dẫn dắt hàng tháng cho việc hướng dẫn nhóm của mình phát triển!



## EXAMPLE TEAM

● G1 ● G2 ● G3

**RUBY PARTNER**  
(EXECUTIVE  
BRAND PARTNER)

**BRAND  
REPRESENTATIVE**

**GOLD PARTNER**  
(BRAND PARTNER)

**LAPIS PARTNER**  
(SENIOR BRAND PARTNER)



## **MỞ RỘNG KINH DOANH CỦA BẠN**

Khi doanh nghiệp của quý vị phát triển, Đội của quý vị cũng vậy. Bằng cách phát triển các cơ sở khách hàng của riêng mình, các thành viên Nhóm của quý vị có thể trở thành Đại diện thương hiệu và tạo những Nhóm của riêng họ. Nhưng ngay cả sau khi họ bắt đầu cuộc hành trình của riêng mình, tất cả mọi người quý vị đã mang đến Nu Skin vẫn ở trong Đội của quý vị. Chúng tôi giữ cho các kết nối này dễ dàng được sắp xếp bằng cách sử dụng ý tưởng về Thế hệ. Tất cả các đại diện thương hiệu quý vị trực tiếp dẫn dắt là Thế hệ thứ nhất của quý vị (G1). Tất cả các đại diện thương hiệu họ trực tiếp dẫn dắt là Thế hệ thứ 2 của quý vị (G2), v.v.

## **NHẬN THƯỞNG KHI BẠN LÀ LÃNH ĐẠO**

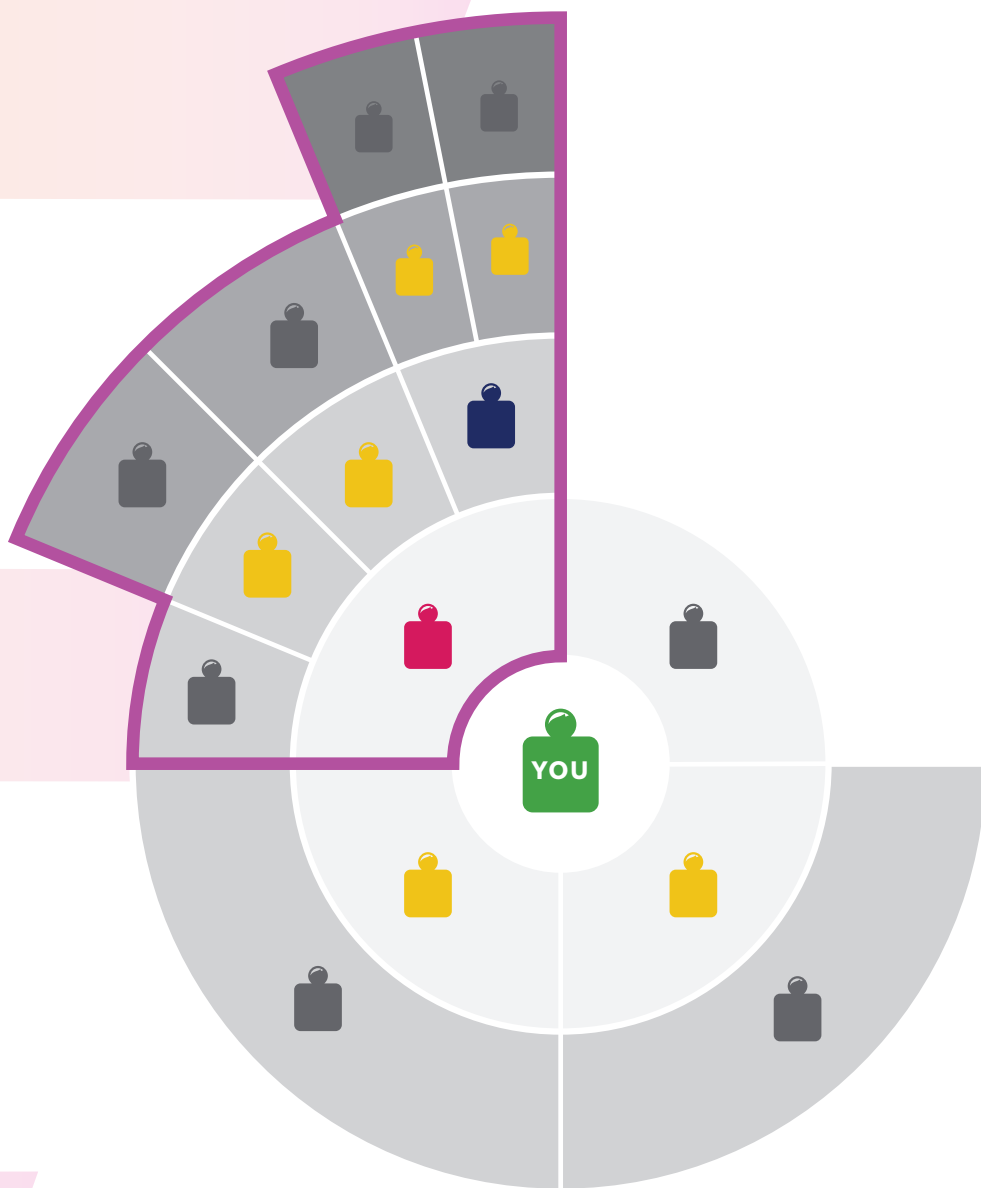
Phần thưởng dẫn dắt trao cho những Người đại diện thương hiệu làm việc bán thời gian hoặc toàn thời gian bán Sản phẩm và giúp người khác kiến tạo doanh nghiệp bán hàng Nu Skin của riêng họ. Đối với mỗi Đại diện thương hiệu mà quý vị phát triển trên Thế hệ thứ nhất (G1) của mình, quý vị có thể kiếm được Tiền thưởng dẫn dắt trên CSV từ Nhóm của họ.

Bằng cách phát triển thêm các Đại diện thương hiệu G1 và đáp ứng các tiêu chuẩn khác, quý vị sẽ mở khóa tiềm năng để nhận được Tiền thưởng dẫn dắt cho đến thế hệ thứ 6 của mình (G6)!

Nếu quý vị bị rơi xuống danh hiệu người Liên kết thương hiệu vì bất kỳ lý do nào, những người Đại diện thương hiệu của quý vị và Nhóm của họ sẽ tham gia vào Đội của người Đại diện thương hiệu trực tiếp của quý vị. Xem phần Khởi động lại - Những Chi tiết bổ sung để biết thêm thông tin về cách mà quý vị có thể lấy lại những người Đại diện thương hiệu và Nhóm của họ.

## HÃY TRỞ THÀNH NHÀ LÃNH ĐẠO HÀO HÙNG

Các nhà lãnh đạo thực thụ làm việc chăm chỉ để giúp những người Đại diện thương hiệu của họ phát triển mạnh. Đó là lý do tại sao, để đạt được Danh hiệu cao nhất của chúng tôi, quý vị sẽ cần tạo những Đội ngũ các Lãnh đạo. Đây là những đại diện thương hiệu của G1 đã đạt được những cột mốc về khối lượng bán hàng trong một tháng theo lịch, như được hiển thị trong các danh hiệu và biểu đồ tiền thưởng dẫn dắt ở trang 19. Nói cách khác, bằng cách giúp người khác trở thành đại diện thương hiệu tuyệt vời, quý vị cũng sẽ có thể nhận được một số phần thưởng tuyệt vời!



### EXAMPLE TEAM

● G1 ● G2 ● G3 ● G4 ○ LT

 EMERALD DIRECTOR (BRAND DIRECTOR)  BRAND REPRESENTATIVE  GOLD PARTNER (BRAND PARTNER)

 LAPIS PARTNER (SENIOR BRAND PARTNER)  RUBY PARTNER (EXECUTIVE BRAND PARTNER)

# TRẢ MỖI THÁNG

## PHẦN THƯỞNG DẪN DẮT

Hoàn thành 6 Khối Xây dựng trở lên trong một tháng và quý vị sẽ kiếm được 10% trên G1 CSV hoặc 5% trên CSV Đội của mình, như được hiển thị trong biểu đồ sau. Ngoài ra, nếu quý vị hoàn thành 4 hoặc 5 Khối xây dựng trong một tháng, quý vị sẽ kiếm được 2,5% trên CSV Đội của mình. Tuy nhiên, để đủ điều kiện nhận bất kỳ Tiền thưởng Dẫn dắt nào, quý vị cần phải là một Đại diện Thương hiệu đã hoàn thành từ 4 khối xây dựng trở lên trong tháng đó (ngoại trừ các Khối Flex).

## NHẬN THƯỞNG MỖI THÁNG

Sau khi kết thúc mỗi tháng, chúng tôi kiểm đếm tất cả doanh thu từ Đội nhóm của quý vị và xác định Tiền thưởng dẫn dắt của quý vị. Giống như tất cả tiền thưởng Velocity, Tiền thưởng Dẫn dắt của quý vị sẽ được phản ánh nhanh chóng trong Tài khoản Velocity của mình và sau đó tự động được chuyển sang tổ chức tài chính mà quý vị chọn.

## CUỘC SỐNG CỦA BẠN, KINH DOANH CỦA BẠN, THEO CÁCH CỦA BẠN

Quý vị đang chờ đợi điều gì? Cho dù quý vị muốn kiếm thêm một ít tiền, xây dựng một công việc không sở hữu bán thời gian, hoặc thậm chí dẫn dắt một doanh nghiệp toàn thời gian, chúng tôi có nhiều con đường linh hoạt mang lại cho quý vị những phần tiền thưởng nhanh để giúp quý vị xây dựng tương lai thành toàn của mình. Hãy tham gia ngay hôm nay và phát triển theo nhịp độ của quý vị với những phần tiền thưởng Chia sẻ, Xây dựng và Tiền thưởng dẫn dắt. Cơ hội đang gõ cửa, và cái tên mới của nó là Velocity!



## TITLES AND LEADING BONUS

### LEADING BONUS

6+ BLOCKS

*earn*

10% LEADING BONUS ON YOUR G1 CSV **OR**  
5% LEADING BONUS ON YOUR TEAM CSV  
(UP TO 6 GENERATIONS)

4-5 BLOCKS

*earn*

2.5% LEADING BONUS ON YOUR TEAM CSV  
(UP TO 6 GENERATIONS)

### REQUIREMENTS

### LEADING BONUS

TITLE	G1 BRAND REPRESENTATIVES	LEADERSHIP TEAMS	LTSV PER LEADERSHIP TEAM	PAID GENERATIONS
<b>GOLD PARTNER</b> ( <i>BRAND PARTNER</i> )	1	N/A	N/A	1
<b>LAPIS PARTNER</b> ( <i>SENIOR BRAND PARTNER</i> )	2	N/A	N/A	2
<b>RUBY PARTNER</b> ( <i>EXECUTIVE BRAND PARTNER</i> )	4	N/A	N/A	3*
<b>EMERALD DIRECTOR</b> ( <i>BRAND DIRECTOR</i> )	4	1	1 WITH 10K LTSV	4*
<b>DIAMOND DIRECTOR</b> ( <i>SENIOR BRAND DIRECTOR</i> )	5	2	1 WITH 10K LTSV + 1 WITH 20K LTSV	5*
<b>BLUE DIAMOND DIRECTOR</b> ( <i>EXECUTIVE BRAND DIRECTOR</i> )	6	3	1 WITH 10K LTSV + 1 WITH 20K LTSV + 1 WITH 30K LTSV	6*
<b>TEAM ELITE</b> ( <i>PRESIDENTIAL DIRECTOR</i> )	6	4	1 WITH 10K LTSV + 1 WITH 20K LTSV + 1 WITH 30K LTSV + 1 WITH 40K LTSV	6*

\* Để hội đủ điều kiện được thanh toán cho Thẻ hệ 3-6, quý vị không được tham gia vào bất kỳ hoạt động bán hàng hoặc các hoạt động quảng bá khác hoặc tiếp nhận một công ty bán hàng trực tiếp khác.

\*\* Có những yêu cầu bổ sung để được công nhận là một Team Elite (Presidential Director).

# Bảng chú thích

**BRAND AFFILIATE** — Bất kỳ người nào được ủy quyền bán Sản phẩm của Nu Skin, theo Thỏa thuận liên kết thương hiệu (Brand Affiliate Agreement-BAA). Tất cả các giao dịch mua sản phẩm là tùy chọn.

**THỎA THUẬN LIÊN KẾT THƯƠNG HIỆU (BRAND AFFILIATE AGREEMENT-BAA)** — Một hợp đồng bắt buộc để trở thành người liên kết thương hiệu. Sau khi Nu Skin chấp nhận Thỏa thuận liên kết thương hiệu, một cá nhân được phân loại là người Liên kết thương hiệu và có thể Đăng ký khách hàng và bán lại Sản phẩm.

**BRAND REPRESENTATIVE (BR)** — Một cá nhân đã hoàn thành việc đạt chuẩn, cũng như một thuật ngữ chung được sử dụng để chỉ tất cả các người Đại diện Thương hiệu trở lên, bất kể danh hiệu. Để duy trì trạng thái người Đại diện Thương hiệu, quý vị phải hoàn thành ít nhất 4 Khối Xây dựng mỗi tháng theo lịch (hoặc sử dụng Khối Flex để thay thế cho các Khối Xây dựng bị thiếu). Nếu quý vị không duy trì trạng thái Đại diện thương hiệu của mình, bất kỳ Đại diện thương hiệu nào trong Đội nhóm của quý vị sẽ được chuyển đến Đội nhóm của người đại diện thương hiệu trực tiếp của quý vị. Quý vị có tùy chọn Khởi động lại trong một thời gian giới hạn và nếu thành công, quý vị có thể lấy lại các người Đại diện Thương hiệu trong Đội nhóm của mình, cùng với bất kỳ Khối Flex nào được tích lũy trước đó. Vui lòng xem Chi tiết bổ sung - Khởi động lại hoặc liên hệ với người quản lý tài khoản của quý vị để biết thêm thông tin.

**KHỐI XÂY DỰNG** — Sự đo lường khối lượng bán hàng. Khối xây dựng chỉ được xem là hoàn chỉnh khi có 500 điểm Khối lượng bán hàng. Khối xây dựng có dưới 500 điểm Khối lượng bán hàng được gọi là không đầy đủ.

**BUILDING BONUS (BB)** — Tất cả các đại diện thương hiệu đều đủ điều kiện để nhận được Tiền thưởng xây dựng trên các khối xây dựng hoàn thành. Người Đại diện thương hiệu nào hoàn thành từ 4 Khối Xây dựng trở lên trong một tháng (không bao gồm Khối Flex) cũng đủ điều kiện để nhận Thưởng Xây dựng cho bất kỳ Khối Xây dựng chưa hoàn thành nào vào cuối tháng. Phần trăm được trả cho một Khối Xây dựng chưa hoàn thành tương đương với tỷ lệ phần trăm được trả cho Khối Xây dựng đã hoàn thành cuối cùng của tháng. Khối xây dựng chưa hoàn thành được thanh toán vào ngày 8 của tháng tiếp theo. Người liên kết thương hiệu và người đang đạt chuẩn Đại diện thương hiệu không đủ điều kiện nhận phần tiền thưởng xây dựng. Không có Tiền thưởng xây dựng nào được trả trên Flex Blocks. Tiền thưởng xây dựng được tính trên CSV của từng Khối xây dựng riêng lẻ. Phần trăm được liên kết với một Khối xây dựng chỉ áp dụng cho Khối Xây

dựng cụ thể đó và không áp dụng cho bất kỳ Khối Xây dựng đã hoàn thành nào trước đó.

**BUSINESS BUILDER POSITION (BBP)** — Một động cơ thúc đẩy những người Đại diện thương hiệu thành công tiếp tục việc xây dựng đội ngũ bán hàng của họ. Vị trí xây dựng doanh nghiệp là vị trí thứ hai được trao cho người đại diện thương hiệu đã được trả tiền thưởng như Giám đốc điều hành thương hiệu (Executive Brand Director) trong 1 tháng. BBP được thành lập trên thế hệ thứ nhất của Giám đốc điều hành thương hiệu (tài khoản chính). Bằng cách xây dựng Đội Nhóm đại diện thương hiệu theo theo dưới BBP, tài khoản gốc đủ điều kiện nhận 5% tiền thưởng dẫn dắt trên 6 thế hệ đại diện thương hiệu và BBP đủ điều kiện nhận 5% tiền thưởng dẫn dắt trên 6 thế hệ đại diện thương hiệu. Chủ sở hữu BBP và tài khoản chính có thể nhận tối đa 10% trên CSV của các thế hệ chồng chéo giữa tài khoản chính và BBP. Để biết thông tin đầy đủ về Vị trí xây dựng doanh nghiệp, hãy liên hệ với người quản lý tài khoản của quý vị.

**GIÁ TRỊ HOA HỒNG BÁN HÀNG (CSV)** — Giá trị tiền tệ, được liên kết với mỗi Sản phẩm, được sử dụng để xác định Tiền thưởng xây dựng và Tiền thưởng dẫn dắt. CSV cho mỗi Sản phẩm có thể thay đổi theo thời gian. Hãy liên hệ với thị trường của quý vị hoặc Liên kết thương hiệu được giới thiệu để biết giá cụ thể cho sản phẩm, những Chi tiết về tiền thưởng chia sẻ, Giá trị Hoa hồng bán hàng và thông tin chính sách trả thưởng khác.

**FLEX BLOCK** — Công cụ thay thế Khối xây dựng được sử dụng tự động để duy trì trạng thái của quý vị với tư cách là người Đại diện Thương hiệu nếu quý vị không hoàn thành 4 Khối Xây dựng trở lên trong một tháng. Trong bất kỳ tháng nào quý vị sử dụng một Khối Flex, quý vị vẫn sẽ đủ điều kiện để nhận Tiền thưởng Xây dựng trên các Khối Xây dựng đã hoàn thành; tuy nhiên, quý vị sẽ không đủ điều kiện nhận bất kỳ Tiền thưởng Dẫn dắt nào. Khối Flex không cung cấp Khối lượng bán hàng, CSV, không có giá trị bằng tiền và không bao giờ được quy đổi thành tiền mặt — chúng chỉ được sử dụng để duy trì trạng thái người Đại diện thương hiệu. Có thể sử dụng tối đa 3 khối Flex mỗi tháng. Không có giới hạn về số lượng khối Flex có thể được tích lũy. Các khối Flex không hết hạn và không thể chuyển nhượng. Bất kỳ khối Flex tích lũy nào sẽ bị mất nếu quý vị không duy trì trạng thái người Đại diện thương hiệu của mình. Kiểm tra chi tiết bổ sung - Flex Blocks để biết thêm thông tin.

**GENERATION** — Một cách đơn giản để giúp quý vị sắp xếp Đội Nhóm của mình. Mỗi đại diện thương hiệu mà quý vị trực tiếp dẫn đầu là một phần của Thế hệ thứ nhất của quý vị (G1). Mỗi người

đại diện thương hiệu mà đại diện thương hiệu G1 của quý vị trực tiếp dẫn dắt sẽ là một phần của thể hệ thứ 2 của quý vị (G2), v.v. **GROUP** — Nhóm của quý vị bao gồm bản thân và tất cả Khách hàng bán lẻ, Thành viên, Đại lý thương hiệu và người đang đạt chuẩn Đại diện thương hiệu của quý vị. Người Đại diện thương hiệu của quý vị và Nhóm của họ không được bao gồm trong Nhóm của quý vị. Tất cả các giao dịch bán hàng do những người trong Nhóm của quý vị thực hiện đều đóng góp cho Khối xây dựng và Giá trị hoa hồng bán hàng trong Nhóm của quý vị.

**ĐỘI NGŨ LÃNH ĐẠO (LT)** — Xem phần Dẫn dắt - Hãy trở thành nhà A237:B237 Đạo hào hùng để biết thêm chi tiết

**LEADERSHIP TEAM SALES VOLUME (LTSV)** — LTSV của người Đại diện thương hiệu G1 là tổng số của tất cả Khối lượng bán hàng G1-G6 của quý vị từ người Đại diện thương hiệu G1 đó.

**LEADING BONUS** — Xem phần Dẫn dắt – Trả thưởng hàng tháng để biết thêm chi tiết.

**LETTER OF INTENT (LOI)** — Một tài liệu hoặc thông báo trực tuyến mà một người liên kết thương hiệu ký thông báo cho Nu Skin về ý định tham gia việc đạt chuẩn của họ và trở thành Đại diện thương hiệu đủ điều kiện. Sau khi được Nu Skin gửi và chấp nhận, người Liên kết thương hiệu được gọi là “QBR1” cho tháng đầu tiên của việc đạt chuẩn, “QBR2” cho tháng thứ hai của họ, v.v. Nếu một người liên kết thương hiệu đã là Đại diện thương hiệu đủ điều kiện trong quá khứ và muốn nhập lại việc đạt chuẩn, người Liên kết thương hiệu phải gửi LOI mới.

**THÀNH VIÊN** — Thành viên không phải là người liên kết thương hiệu, được đăng ký bởi một người liên kết thương hiệu và có thể mua sản phẩm Nu Skin với giá thành viên. Thành viên không được phép Đăng ký người liên kết thương hiệu hoặc bán lại Sản phẩm.

**GIÁ THÀNH VIÊN** — Giá mua Sản phẩm cho cả Thành viên và người liên kết thương hiệu. Giá thành viên đôi khi có thể được chiết khấu dưới các danh sách bình thường cho các chương trình khuyến mãi và ưu đãi, và được xác định bởi thị trường địa phương.

**PRESIDENTIAL DIRECTOR BUSINESS BUILDER POSITION (PD BBP)** — Một động cơ thúc đẩy những người Đại diện thương hiệu thành công tiếp tục việc xây dựng đội ngũ bán hàng của họ. Vị trí xây dựng doanh nghiệp Presidential Director là vị trí thứ ba được trao cho người đại diện thương hiệu đã được trả tiền thưởng như Presidential Director trong 1 tháng. PD BBP được thành lập trên thể hệ thứ nhất của tài khoản BBP của Giám đốc điều hành thương hiệu (tài khoản chính). Bằng cách xây dựng Đội Nhóm đại diện thương hiệu theo theo dưới BBP, tài khoản gốc đủ điều kiện nhận 5% tiền thưởng dẫn dắt trên 6 thể hệ đại diện thương hiệu

và BBP đủ điều kiện nhận 5% tiền thưởng dẫn dắt trên 6 thể hệ đại diện thương hiệu, và PD BBP cũng đủ điều kiện nhận 5% tiền thưởng dẫn dắt trên 6 thể hệ đại diện thương hiệu. Điều này có nghĩa là tài khoản chính có thể nhận được tối đa 15% và BBP có thể nhận được tối đa 10% trên CSV của các thể hệ chông chéo giữa tài khoản chính, BBP và PD BBP. Để biết thông tin đầy đủ, hãy liên hệ với người quản lý tài khoản của quý vị.

**PRODUCT** — Bao gồm tất cả các sản phẩm và dịch vụ được bán bởi Nu Skin và các người liên kết thương hiệu của nó.

**QUALIFICATION** — Quy trình mà người liên kết thương hiệu trải qua để trở thành Đại diện thương hiệu. Quý vị bắt đầu việc đạt chuẩn bằng cách gửi LOI và được phân loại lại thành người đang đạt chuẩn Đại diện thương hiệu. Sau khi tích lũy số lượng cần thiết của Khối Xây dựng và Khối Chia sẻ trong vòng 6 tháng theo lịch, quý vị hoàn thành việc đạt chuẩn và được phân loại lại là Đại diện Thương hiệu. Vui lòng xem phần Xây dựng - Việc đạt chuẩn để biết thêm chi tiết.

**QUALIFYING BRAND REPRESENTATIVE (QBR)**—Người liên kết Thương hiệu đã gửi LOI của họ và bắt đầu, nhưng chưa hoàn thành việc đạt chuẩn. Vui lòng xem phần Xây dựng - Việc đạt chuẩn để biết thêm chi tiết.

**LỢI NHUẬN BÁN LẺ** — là sự khác biệt giữa những chi phí của quý vị (bao gồm Giá thành viên, thuế, giao hàng, v.v.) và giá quý vị bán Sản phẩm. Quý vị xử lý tất cả Lợi nhuận bán lẻ nhận được bên ngoài hệ thống của Nu Skin.

**ĐĂNG KÝ** - Sự đề cập đến việc đăng ký cá nhân Khách hàng bán lẻ, Thành viên hoặc người liên kết thương hiệu với Nu Skin.

**KHÁCH HÀNG BÁN L** — Khách hàng bán lẻ là bất kỳ ai không phải là người liên kết thương hiệu hoặc Thành viên thương hiệu mua Sản phẩm từ người liên kết thương hiệu hoặc trực tiếp từ Nu Skin.

**LỢI NHUẬN BÁN LẺ** — là sự khác biệt giữa những chi phí của quý vị (bao gồm Giá thành viên, thuế, giao hàng, v.v.) và giá quý vị bán Sản phẩm. Quý vị xử lý tất cả Lợi nhuận bán lẻ nhận được bên ngoài hệ thống của Nu Skin.

**Tiền thưởng bán lẻ (RB)** — sự chênh lệch giữa Giá thành viên và giá mà Khách hàng bán lẻ của quý vị thanh toán (không bao gồm chi phí vận chuyển và thuế) khi họ mua Sản phẩm trực tiếp từ Nu Skin.

**SALES VOLUME** — Hệ thống điểm Nu Skin sử dụng để so sánh giá trị tương đối của Sản phẩm trên nhiều loại tiền tệ và thị trường khác nhau. Mỗi Sản phẩm được gán một số lượng điểm bán hàng cụ thể. Khối chia sẻ, khối xây dựng và khối lượng bán hàng của

đội ngũ lãnh đạo đều bao gồm khối lượng bán hàng. Khối lượng bán hàng khác với Giá trị hoa hồng bán hàng.

**SHARING BLOCK (SB)** — Một tập hợp con của Khối Xây dựng bao gồm 500 điểm Khối lượng Bán hàng chỉ đến từ các giao dịch của Khách hàng, Thành viên, Đại lý Thương hiệu và người đang đạt chuẩn Đại diện Thương hiệu mà quý vị đã trực tiếp đăng ký. Giao dịch mua cá nhân của quý vị không được tính vào các khối chia sẻ. Khối chia sẻ chỉ áp dụng cho Việc đạt chuẩn và là danh mục phụ của Khối xây dựng. Do đó, tất cả các khối chia sẻ là khối xây dựng, nhưng không phải tất cả khối xây dựng là khối chia sẻ.

**ĐỘI** — Một Đội bao gồm Nhóm của bạn và tất cả các Nhóm mà bạn đủ điều kiện để được hưởng Tiền thưởng dẫn dắt.

**TITLE** — dành cho các Thành viên, liên kết thương hiệu, người đang đạt chuẩn Đại diện thương hiệu và những danh hiệu đại diện thương hiệu. Danh hiệu đại diện thương hiệu được xác định bởi số lượng đại diện thương hiệu G1 và đội ngũ lãnh đạo và được sử dụng để xác định số lượng thể hệ quý vị có thể được trả tiền thưởng dẫn dắt. Vui lòng xem biểu đồ Dẫn Dắt - Danh hiệu và Biểu đồ thưởng dẫn dắt cho từng yêu cầu cụ thể của từng danh hiệu.

**TÀI KHOẢN VELOCITY** — Tài khoản kỹ thuật số phản ánh tất cả các hoạt động trả thưởng, điều chỉnh và các khoản thanh toán do Nu Skin phân phối. Quý vị nhận được một tài khoản Velocity khi mình trở thành một người liên kết thương hiệu. Quý vị có thể chuyển tổng số dư có sẵn từ Tài khoản Velocity của mình sang bất kỳ tài khoản tổ chức tài chính được chỉ định vào bất kỳ lúc nào. Tuy nhiên, chi phí có thể được liên kết với các chuyển khoản này, tùy thuộc vào chính sách thị trường của quý vị và / hoặc tổ chức tài chính nhận được. Nu Skin tự động chuyển số dư tài khoản Velocity còn lại của quý vị một cách miễn phí vào đầu mỗi chu kỳ thanh toán hàng tuần và hàng tháng. Quý vị chịu trách nhiệm cho tất cả các khoản chi phí liên quan đến bất kỳ việc chuyển khoản nào mà mình thực hiện. Có yêu cầu tối thiểu [\$ 10 USD] cho chuyển khoản tự động. Chuyển khoản quý vị bắt đầu không có yêu cầu số dư tối thiểu. Tài khoản Velocity không tích lũy lãi suất. Quý vị có thể xem Tài khoản Velocity của mình thông qua cổng thông tin trực tuyến của người liên kết thương hiệu Nu Skin.



*THÔNG TIN  
QUẢN TR  
NG KHÁC*

Để đủ điều kiện thanh toán theo Velocity bởi Nu Skin, bạn phải bán hàng cho ít nhất 5 Khách hàng lẻ hoặc Thành viên khác nhau mỗi tháng và tuân thủ Chính sách và thủ tục và nguyên tắc của chúng tôi.

Velocity của Nu Skin là một phần trong Chính sách trả thưởng Toàn cầu của Nu Skin. Việc tạo ra sự trả thưởng có ý nghĩa với tư cách là một Liên kết thương hiệu đòi hỏi thời gian, nỗ lực và cam kết đáng kể. Không có sự đảm bảo về thành công về tài chính, và kết quả rất khác nhau giữa những người tham gia.

Velocity đang được ban hành trong những thị trường của Nu Skin theo thời gian. Khi Velocity được tung ra tại mỗi thị trường mới, Nu Skin sẽ bắt đầu sử dụng các thuật ngữ mới, bao gồm cả Danh hiệu, trong thị trường đó. Các điều khoản mới sẽ được sử dụng trong các thị trường mà Velocity đã được ban hành và các điều khoản trước đó sẽ tiếp tục được sử dụng trong các thị trường mà Velocity đã không ban hành.

Velocity không liên quan đến doanh nghiệp Trung Quốc Đại lục của chúng tôi, đây là thị trường không tham gia vào Chính sách trả thưởng Toàn cầu của Nu Skin và hoạt động theo mô hình kinh doanh khác nhau.

Biểu đồ sau đây cung cấp so sánh các điều khoản trước và mới. Cho đến khi Velocity được triển khai đầy đủ trên tất cả các thị trường của Nu Skin, các điều khoản trước đó và các điều khoản mới sẽ được sử dụng thay thế cho nhau và có ý nghĩa tương đương trong các tài liệu của Nu Skin, bao gồm trong Thỏa thuận nhà phân phối, Chính sách & thủ tục và hướng dẫn. Tiêu đề có thể được sửa đổi mà không cần thông báo.

ĐIỀU KHOẢN CŨ	ĐIỀU KHOẢN MỚI
PREFERRED CUSTOMER	MEMBER
DISTRIBUTOR	BRAND AFFILIATE
QUALIFYING EXECUTIVE	QUALIFYING BRAND REPRESENTATIVE
EXECUTIVE +	BRAND REPRESENTATIVE
EXECUTIVE (TITLE)	BRAND REPRESENTATIVE
GOLD	<b>GOLD PARTNER</b> (BRAND PARTNER)
LAPIS	<b>LAPIS PARTNER</b> (SENIOR BRAND PARTNER)
RUBY	<b>RUBY PARTNER</b> (EXECUTIVE BRAND PARTNER)
EMERALD	<b>EMERALD DIRECTOR</b> (BRAND DIRECTOR)
DIAMOND	<b>DIAMOND DIRECTOR</b> (SENIOR BRAND DIRECTOR)
BLUE DIAMOND	<b>BLUE DIAMOND DIRECTOR</b> (EXECUTIVE BRAND DIRECTOR)
TEAM ELITE	TEAM ELITE / PRESIDENTIAL DIRECTOR
CIRCLE GROUP	GROUP
PAID ORGANIZATION	TEAM
DISTRIBUTOR AGREEMENT (SELLER AGREEMENT)	BRAND AFFILIATE AGREEMENT





**Nu Skin US**

75 West Center Street Provo, UT 84601 • 1-800-487-1000 • [www.nuskinusa.com](http://www.nuskinusa.com)

**Nu Skin Canada**

3350 Ridgeway Drive Unit #1 • Mississauga, Ontario, Canada L5L 5Z9  
1-800-487-1000 • [www.nuskin.com/canada](http://www.nuskin.com/canada)

©2018 Nu Skin Enterprises USA