

# VELOCITY

*RETAIL SHARE BUILD LEAD*

Obtener una compensación de ventas significativa a través de Velocity Nu Skin™ requiere tiempo, esfuerzo y compromiso considerables. Para un resumen completo del plan de compensación pagado a todos los niveles dentro del Plan de Compensación de Ventas Global de Nu Skin, por favor contacta a la Compañía al 1-800-487-1000 o visita [nuskin.com/usdistributorearnings](http://nuskin.com/usdistributorearnings) o [nuskin.com/cadistributorearnings](http://nuskin.com/cadistributorearnings). Para más información respecto a Velocity by Nu Skin, por favor consulta el Folleto Velocity by Nu Skin o contacta a tu Gerente de Cuenta.

Las siguientes diapositivas reflejan elementos propuestos del plan Velocity Nu Skin™ y están sujetas a cambios antes de su lanzamiento en junio de 2018.

Velocity by Nu Skin™ no se relaciona con nuestro negocio en China Continental, el cual no participa en el Plan de Compensación de Ventas Global de Nu Skin y opera bajo un modelo de negocios diferente.

**Effective June 1, 2018**  
**US & CA Markets V1**

# VELOCITY

## MINORISTA

VENDER PRODUCTOS A  
LOS CONSUMIDORES

MARGEN DE GANANCIA  
MINORISTA

BONO POR REFERENCIA  
MINORISTA

GANADO DIARIAMENTE

## COMPARTIR

VENDER PRODUCTOS  
A CLIENTES  
REGISTRADOS

BONO POR  
COMPARTIR

GANADO  
DIARIAMENTE

## CONSTRUIR

CONSTRUYE UN  
GRUPO DE CLIENTES Y  
GURÚS DE VENTAS

BONO CONSTRUCTOR

GANADO  
SEMANALMENTE

## LEAD

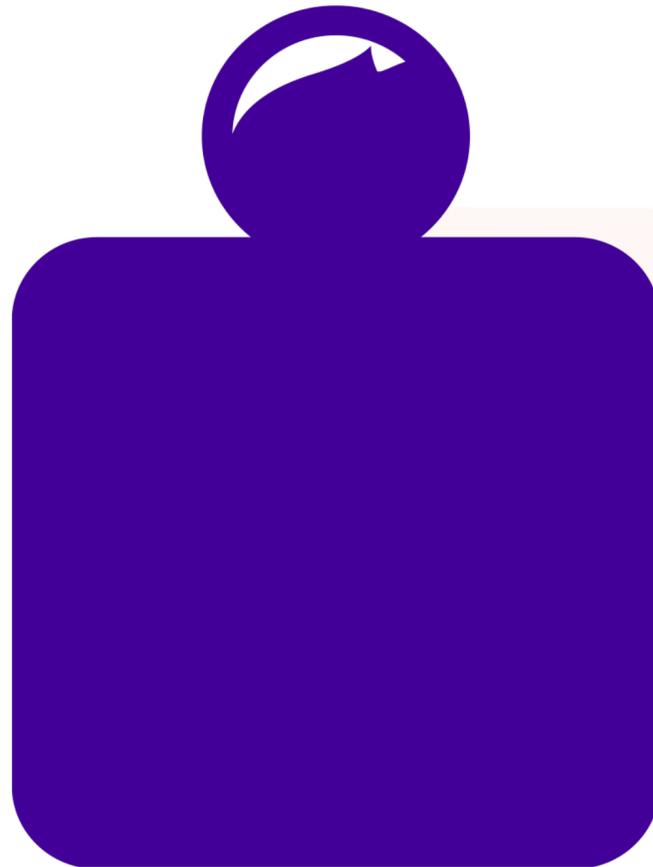
LIDERA Y ENSEÑA A TUS  
LÍDERES DE VENTAS A  
LOGRAR HITOS DE  
VENTAS MAYORES

BONO DE LIDERAZGO

GANADO  
MENSUALMENTE



# minorista



VENDE PRODUCTOS A CLIENTES DIRECTAMENTE Y PODRÁS OBTENER UN MARGEN DE GANANCIA MINORISTA.  
¡VENDE PRODUCTOS A TRAVÉS DE NUESTRO SISTEMA DE OFERTAS PERSONALES Y PODRÁS GANAR UN BONO  
POR REFERENCIA MINORISTA!

# minorista



Todos los bonos se pagan con base en el precio de los productos antes de impuestos.

- GANADO DIARIAMENTE
- SIEMPRE QUE VENDAS PRODUCTOS A CLIENTES, TÚ MANTIENES LA DIFERENCIA (MARGEN DE GANANCIA MINORISTA) ENTRE TUS COSTOS TOTALES (INCLUYENDO EL PRECIO A MIEMBROS, COSTO DE ENVÍO, ETC.) Y EL PRECIO AL QUE TÚ VENDES LOS PRODUCTOS
- AL VENDER PRODUCTOS A TRAVÉS DEL SISTEMA DE OFERTAS PERSONALES, TÚ PUEDES OBTENER UN BONO POR REFERENCIA MINORISTA Y UN BONO POR COMPARTIR

# COMPARTIR



RETAIL  
CUSTOMER



MEMBER  
(PREFERRED CUSTOMER)



BRAND AFFILIATE  
(DISTRIBUTOR)



QUALIFYING  
SALES LEADER  
(LOI OR QEXEC)

VENDE PRODUCTOS A TUS CLIENTES REGISTRADOS Y ¡PODRÁS  
OBTENER BONOS POR COMPARTIR DIARIOS!

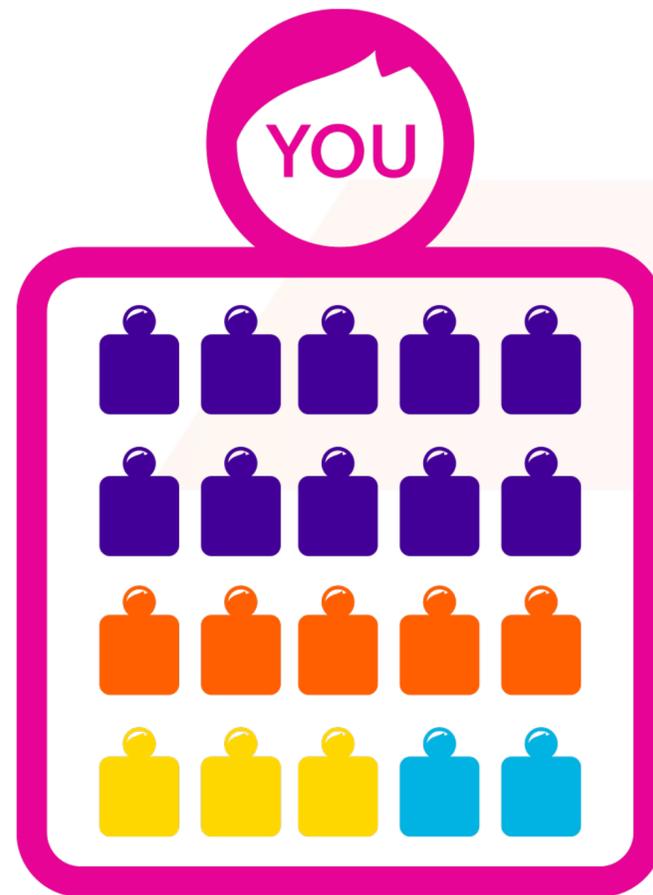
# Bono por Compartir



Todos los bonos se pagan con base en el precio de los productos antes de impuestos.

- GANADO DIARIAMENTE
- GENERALMENTE VARÍA ENTRE EL 5% AL 15%+ DEL PRECIO MIEMBRO DE LOS PRODUCTOS
- CUANDO COMPRAS PRODUCTOS A NU SKIN, EL BONO POR COMPARTIR SE PAGA AL AFILIADO DE MARCA QUE TE REGISTRÓ A MENOS QUE TE CONVIERTAS EN LÍDER DE VENTAS
- LOS LÍDERES DE VENTAS MANTIENEN LOS BONOS POR COMPARTIR DE SUS COMPRAS PERSONALES

# CONSTRUIR



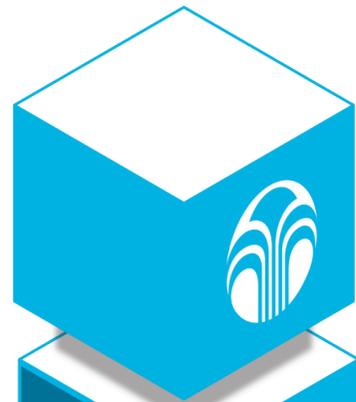
**Grupo** = Tú y todos tus Clientes Minoristas, Miembros, Afiliados de Marca y Líderes de Venta en Calificación

CONSTRUYE UN GRUPO DE GURÚS DE VENTAS CON COSAS EN COMÚN Y ¡PODRÁS GANAR EL BONO CONSTRUCTOR DE TODAS LAS VENTAS DE TU GRUPO SEMANALMENTE!

# CONSTRUIR

VOLUMEN DE VENTAS = UN SISTEMA DE PUNTOS USADO PARA COMPARAR EL VALOR RELATIVO DE LOS PRODUCTOS

BUILDING  
BLOCK



= **500** PUNTOS DE VOLUMEN DE VENTAS DE CUALQUIERA EN TU GRUPO

SHARING  
BLOCK



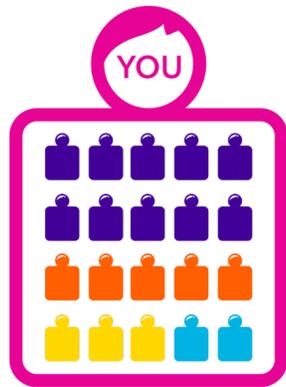
= **500** PUNTOS DE VOLUMEN DE VENTAS SOLAMENTE DE TUS CLIENTES REGISTRADOS

LOS BLOQUES POR COMPARTIR SON BLOQUES CONSTRUCTORES, PERO SÓLO CUENTAN LAS COMPRAS HECHAS POR TUS CLIENTES REGISTRADOS

# Calificación

## Paso 1

- Desarrolla un Grupo



- Presenta a Nu Skin tu Carta de Intención en línea

+

## Paso 2

- Completa 12 Bloques Constructores, de los cuales 4 también sean bloques por compartir, en 6 meses consecutivos

EXAMPLE QUALIFICATION

MONTH 1



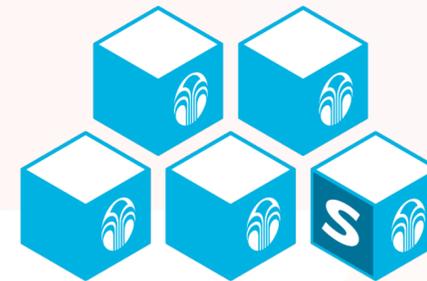
3 BUILDING BLOCKS  
(2 ARE SHARING BLOCKS)

MONTH 2



4 BUILDING BLOCKS  
(1 IS A SHARING BLOCK)

MONTH 3



5 BUILDING BLOCKS  
(1 IS A SHARING BLOCK)

Mínimo Mensual:  
2 Bloques Constructores

2 BUILDING  
BLOCKS



=

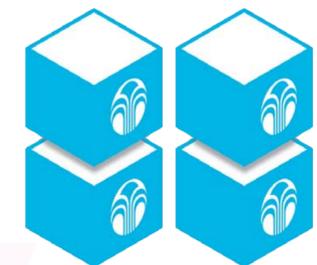
## Paso 3

- ¡Termina la calificación y conviértete en un Líder de Ventas!



- Mantenimiento Mensual:  
4 bloques constructores

4 BUILDING  
BLOCKS

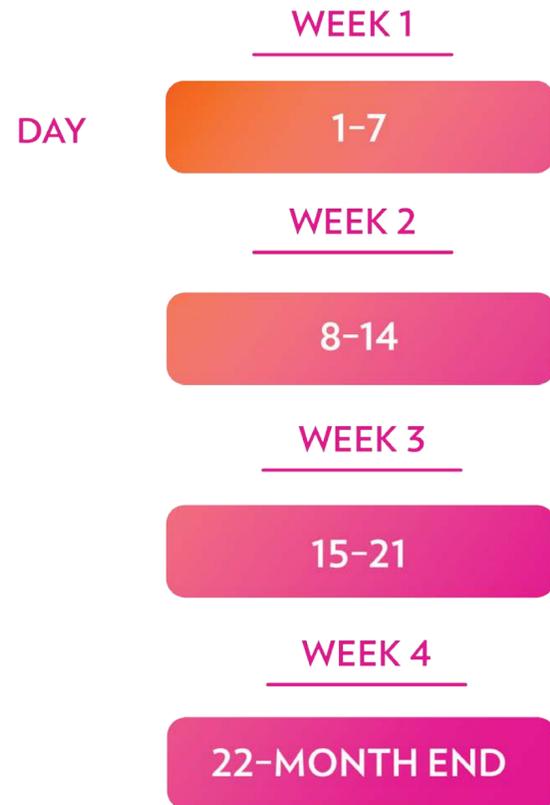


# Bono Constructor

Se te paga de acuerdo con el VCV de cada Bloque Constructor individual.

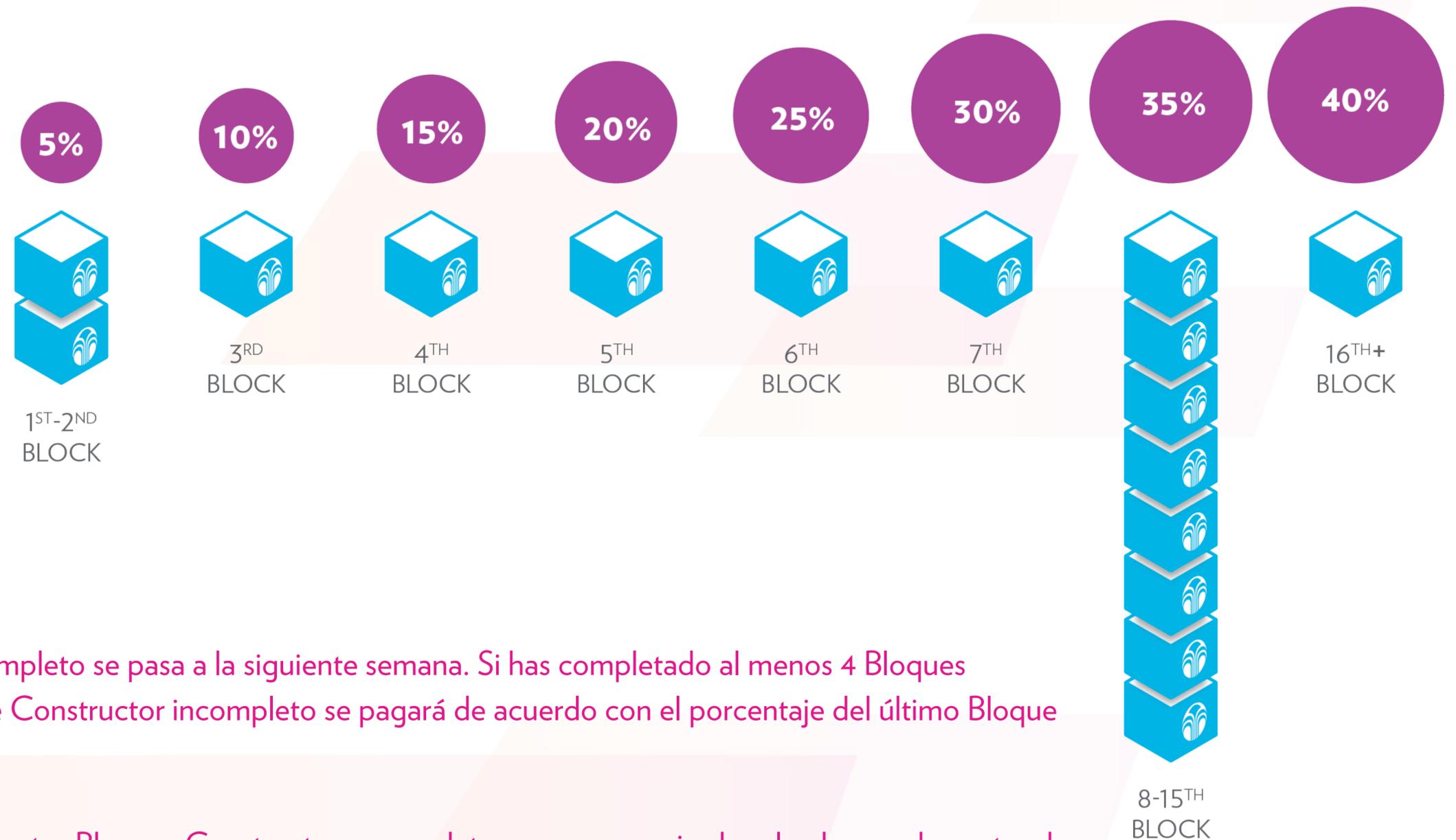
Cada Bloque Constructor se paga al porcentaje relacionado con ese Bloque Constructor solamente, tal como se ilustra en el cuadro siguiente.

## WEEKLY BUILDING BONUS SCHEDULE



BONUSES ARE GENERALLY CALCULATED ON THE 8TH, 15TH, 22ND, AND THE 1ST OF THE FOLLOWING MONTH, MOUNTAIN STANDARD TIME (UTC -7)

Comienza al 5% y se extiende hasta el 40% en tus ventas comisionables.



El Volumen de Ventas del Bloque Constructor incompleto se pasa a la siguiente semana. Si has completado al menos 4 Bloques Constructores en un mes, cualquier VCV de Bloque Constructor incompleto se pagará de acuerdo con el porcentaje del último Bloque Constructor completado al final del mes.

A efectos del Bono Constructor, si no cuentas con cuatro Bloques Constructores completos en un mes, pierdes el volumen de ventas de cualquier bloque incompleto.

# Bloques Flexibles



Es un sustituto de Bloque Constructor que se usa automáticamente para mantener el nivel de Líder de Ventas cuando no se completa el requisito de mantenimiento mensual de 4 Bloques Constructores. Los Bloques Flexibles no generan Volumen de Ventas o VCV y no tienen valor monetario.

	MONTH 1	MONTH 2	MONTH 3	MONTH 4	MONTH 5	
<b>Asignado</b>	3 Bloques Flexibles	2 Bloques Flexibles	1 Bloques Flexibles	N / A	N / A	Sales Leader Anniversary!
<b>Usado</b>	1 Bloques Flexibles	0 Bloques Flexibles	2 Bloques Flexibles	0 Bloques Flexibles	0 Bloques Flexibles	3 Bloques Flexibles
<b>Restante</b>	2 Bloques Flexibles	4 Bloques Flexibles	3 Bloques Flexibles	3 Bloques Flexibles	3 Bloques Flexibles	0 Bloques Flexibles
						6 Bloques Flexibles

Allotted Flex Blocks:

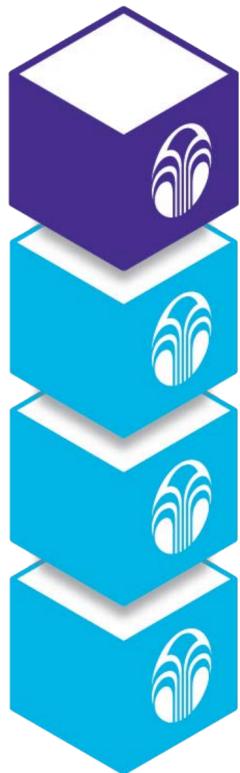
Month 1: 3 Bloques Flexibles

Month 2: 2 Bloques Flexibles

Month 3: 1 Bloques Flexibles

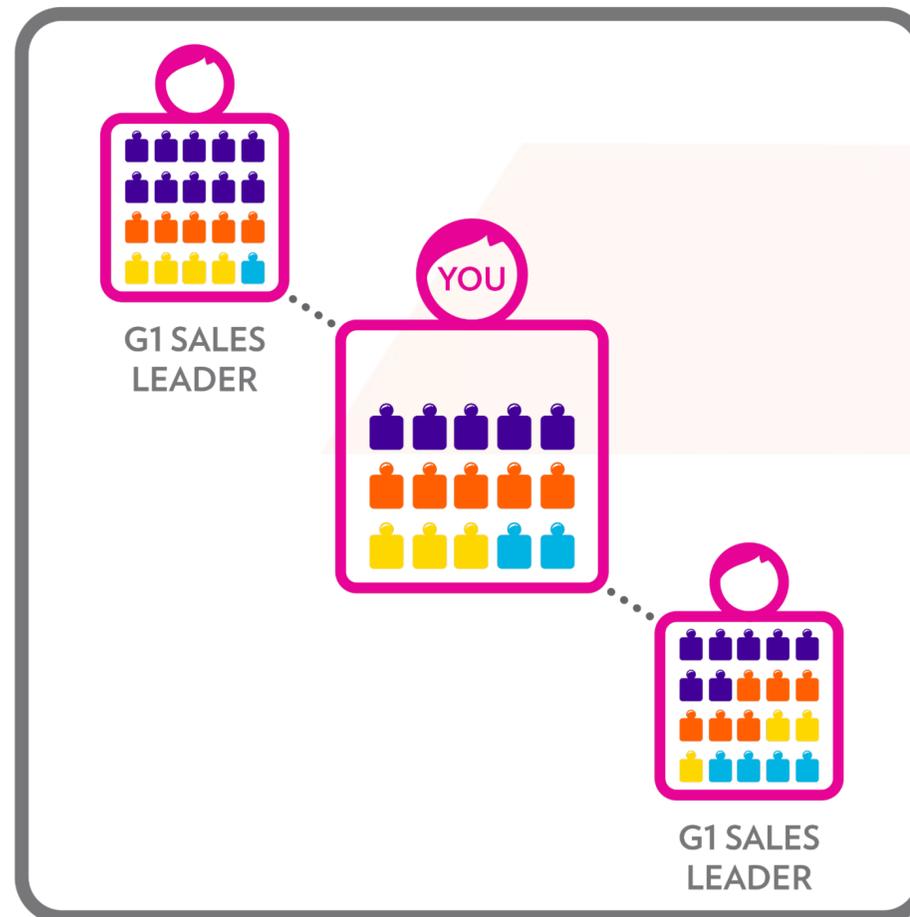
Sales Leader Anniversary: 3

Bloques Flexibles



# lead

YOUR TEAM



**Grupo** = Tu Grupo y todos los Grupos en los que eres elegible a ser pagado un Bono de Liderazgo

AYUDA A TUS LÍDERES DE VENTAS A TENER ÉXITO CON SUS PROPIOS CLIENTES Y TE PAGAREMOS UN BONO DE LIDERAZGO POR LAS VENTAS DE TODO TU GRUPO MENSUALMENTE

# LEADING BONUS

LEADING BONUS		
6+ BLOCKS	<i>earn</i>	10% LEADING BONUS ON YOUR G1 CSV OR 5% LEADING BONUS ON YOUR TEAM CSV (UP TO 6 GENERATIONS)
4-5 BLOCKS	<i>earn</i>	2.5% LEADING BONUS ON YOUR TEAM CSV (UP TO 6 GENERATIONS)

- GANADO MENSUALMENTE
- 2.5%, 5% O 10% DE LAS VENTAS COMISIONABLES DE TU GRUPO
- EL NÚMERO DE GENERACIONES POR LAS QUE SE TE PUEDE PAGAR SE DETERMINA POR TU TÍTULO

# SALES LEADER TITLES

TITLE*	REQUIREMENTS			LEADING BONUS
	G1 SALES LEADERS	LEADERSHIP TEAMS	LTSV PER LEADERSHIP TEAM	PAID GENERATIONS
GOLD PARTNER (BRAND PARTNER)	1	N/A	N/A	1
LAPIS PARTNER (SENIOR BRAND PARTNER)	2	N/A	N/A	2
RUBY PARTNER (EXECUTIVE BRAND PARTNER)	4	N/A	N/A	3**
EMERALD DIRECTOR (BRAND DIRECTOR)	4	1	1 WITH 10K LTSV	4**
DIAMOND DIRECTOR (SENIOR BRAND DIRECTOR)	5	2	1 WITH 10K LTSV + 1 WITH 20K LTSV	5**
BLUE DIAMOND DIRECTOR (EXECUTIVE BRAND DIRECTOR)	6	3	1 WITH 10K LTSV + 1 WITH 20K LTSV + 1 WITH 30K LTSV	6**
TEAM ELITE (PRESIDENTIAL DIRECTOR)	6	4	1 WITH 10K LTSV + 1 WITH 20K LTSV + 1 WITH 30K LTSV + 1 WITH 40K LTSV	6**

\*Para ser elegible para ser pagado de la Generación 3-6, no deberás estar involucrado en ninguna venta o actividad de ventas que promuevan o beneficien a otra compañía de venta directa.

\*\*Existen requisitos adicionales para recibir el reconocimiento como Director Presidencial (Team Elite).

# VELOCITY

**RETAIL SHARE BUILD LEAD**

No existen garantías de éxito financiero y los resultados varían ampliamente entre los participantes. En 2016, la comisión promedio pagada a Distribuidores Activos de EE. UU. fue de \$185.41 dólares mensualmente o bien de \$2,224.93 dólares en base anual. En 2016, la comisión mensual promedio pagada a Distribuidores Activos de EE. UU. que ganaron un cheque de comisiones fue de \$912.64 dólares o bien de \$10,951.72 dólares en base anual. Considera que estas cifras no representan la ganancia del Distribuidor, ya que éstas no consideran los gastos en los que incurre el Distribuidor en la promoción de su negocio y no incluyen el ingreso del margen de ganancia minorista.

Obtener una compensación de ventas significativa a través de Velocity Nu Skin™ requiere tiempo, esfuerzo y compromiso considerables. Para un resumen completo del plan de compensación pagado a todos los niveles dentro del Plan de Compensación de Ventas Global de Nu Skin, por favor contacta a la Compañía al 1-800-487-1000 o visita [nuskin.com/usdistributorearnings](http://nuskin.com/usdistributorearnings) o [nuskin.com/cadistributorearnings](http://nuskin.com/cadistributorearnings). Para más información respecto a Velocity by Nu Skin, por favor consulta el Folleto Velocity by Nu Skin o contacta a tu Gerente de Cuenta.

En Canadá, la cantidad total para un Distribuidor promedio se determinó por cualquier cuenta de nivel de Distribuidor que tenga un volumen personal o actividad de patrocinio para diciembre de 2016 y que haya recibido al menos un cheque de comisiones en 2016. Un Distribuidor promedio obtuvo \$757 (dólares canadienses) en 2016 y esto constituye el 58% de todos los participantes activos que recibieron un cheque durante 2016. El resto de los participantes son de nivel Ejecutivo en adelante.